

Husvagnsliv



B
Returadress: KABE, Box 14, 560 27 Tenhult

**EN TIDNING FRÅN MARKNADSLEDAREN
-93 -94 -95 -96 -97 -98 -99 -00 -01 -02 -03 -04**

GOLF OCH HUSVAGN Sid 6
50 ÅR MED HUSVAGN Sid 16
NYA TRAVEL MASTER Sid 20

KABE



Alltid steget före



VAGNEN SKALL ANVÄNDAS ÅRET RUNT!

Återigen har vi på KABE fått se bevis på att den svenska husvagns- och husbilsköparen värdesätter kvalitet och utrustning när det gäller att välja rullande fritidsbostad. För det är ju när kalenderåret är slut, som det är dags att summera och sammanfatta ...

För tolfte året i rad är nämligen KABE det mest valda husvagnsmärket i Sverige, med inte mindre än 1 134 nyregistrerade KABE-vagnar, och till skillnad från våra inhemska konkurrenter har vi dessutom lyckats bibehålla vår marknadsandel på drygt 21 procent! När det gäller husbilar, är vi på KABE ojämförligt störst bland de svenska tillverkarna.

Minst lika glädjande är det förstås, att antalet gästnätter på våra svenska campingplatser – det dåliga fjolårsvärdet till trots – sjönk endast marginellt. Det visar ju, med fullt önskvärd tydlighet, att intresset för det mobila boendet är oförändrat starkt!

Men en husvagn, och framför allt en husbil, kan ju användas till så mycket mer än det traditionella boendet några sköna sommarveckor på en campingplats. Vi önskar att det skulle finnas fler campingplatser kring de attraktiva skid- och friluftsanläggningarna, för då skulle fler kunna utnyttja sina vagnar när husvagnslivet är som bäst – under vintern! Med husvagnen eller husbilen kan man också, som Håkan och Inga-Lill Söderqvist, söka sig till andra golfbanor än den egna klubbens. Eller, vilket många har upptäckt, använda sitt fritidsfordon om man skulle vilja gå på teater eller konsert någon annanstans. Och tänk så skönt det är, att kunna ha sitt eget boende med sig när man besöker släkt och vänner på avlägsna orter!

Men för att det ska vara möjligt att använda husvagnen eller husbilen för att uppleva denna otroliga frihet, krävs att vi campare kan få någon form av service. Detta har inte minst många golfklubbar upptäckt, och de har också upptäckt vilka extrainkomster en sådan service kan ge. Och då tänker jag inte bara på själva övernattningsavgiften utan mer på den "merförsäljning" dessa gästande spelare genererar i form av greenfee och restaurangbesök.

Men servicen behöver naturligtvis inte vara lika omfattande som den vi kan åtnjuta på en "fullstjärnig" campingplats. Vi på KABE bygger ju husvagnar och husbilar som är konstruerade för ett helt oberoende boende året runt men åtskilliga av våra kunder vill ändå känna samma trygghet och gemenskap som man kan göra även på den enklaste uppställningsplats. Till exempel på de så kallade "Stellplätze" – det finns både privat och kommunalt drivna – som man kan hitta i framför allt Tyskland, eller på de enkla campingplatser som även mindre franska kommuner erbjuder sina gäster.

Men något liknande har vi inte i Sverige – i varje fall inte hittills. Men när den branschorganisation som KABE tillhör – Husvagnsbranschens Riksförbund, HRF – nu fått en ny ordförande i form av tidigare "campingbasen" Nils Carlsson, med mångårig erfarenhet av att bearbeta inte minst kommuner, så hoppas vi på en förbättring på detta område. En förbättring som då skulle innebära ännu större möjligheter för dig som äger en kvalitetshusvagn eller -husbil från KABE.

KABE
KABE Husvagnar Produktion AB
Box 14, 560 27 Tenhult
tel. 036-39 37 00, fax 036-39 37 37
kabe@kabe.se

www.kabe.se

KABE ÅTERFÖRSÄLJARE

SVERIGE

HUSVAGN & FRITID
FRITIDSCENTER I ANDERSTORP
TRAKTOR & HUSVAGNSSERVICE AB*
WIDLUNDS HUSVAGNAR AB
BJÄSTA BILSERVICE
NIBO CARAVAN AB*
CARAVAN I ESKILSTUNA AB
TO LU RENT HUSVAGNAR AB
TAGENE FRITIDSCENTER AB

CARAVANHALLEN AB*
HUSVAGN & FRITID AB*
OHLINS HUSVAGNAR
POLARMASKIN AB
ZÄTA CARAVAN AB
JOSEFSSONS HUSVAGNAR AB*
KURTS HUSVAGNAR*
HUSVAGNSIMPORT AB
SKÅNE CAMP AB*
ÖSTGÖTA CAMPING*
ÖSTGÖTA CAMPING*
ESSÉUS HUSVAGNAR
HUSVAGNSIMPORT I PITEÅ AB
ERIKSSONS HUSVAGNAR AB*
ÅSTRÖM AB*
CARAVANHALLEN AB*
KABE FÖRSÄLJNING I TENHULT*
FRITIDSCENTER I TROLLHÄTTAN AB
GH HUSVAGNAR AB
CARAVAN CENTER I UMEÅ AB*
CARAVANHALLEN AB*
NIBO CARAVAN AB
NJUDUNGS BIL
VINSLÖVS FRITIDSCENTER AB*
BILCOMPANIET*
M&M CARAVANE AB*
ÅHUS HUSVAGNS EXPO AB
NERIKES CAMP AB*
WIKSTRÖMS HUSVAGNAR AB
DANMARK
AABYBRO CAMPING & FRITID
BIJE FRITID & CAMPING
TOP CAMPING
LUNDERSKOV CAMPING AS
NH CAMPING AS
CAMPINGGÅRDEN AS

ALVESTA
ANDERSTORP
ARVIDSJAUR
BJUV
BJÄSTA
BOLLNÄS
ESKILSTUNA
GRUMS
GÖTEBORG/
HISINGSKÄRRA
HANINGE
KALMAR
KARLSKRONA
KIRUNA
LAHOLM
LANDVETTER
LUDVIKA
LULEÅ
MALMÖ
MANTORP
NORRKÖPING
OXELÖSUND
PITEÅ
STENSTORP
SUNDSVALL
SÖDERTÄLJE
TENHULT
TROLLHÄTTAN
ULRICEHAMN
UMEÅ
UPPLANDS VÄSBY
VALBO
VETLANDA
VINSLÖV
VISBY
VÄSTERÅS
ÅHUS
ÖREBRO
ÖSTERSUND
AABYBRO
HELINGE
KØGE
LUNDERSKOV
RØDEKRO
VIBY J

NORGE

TG CARAVAN AS
M. WALDERNÄS EFTF.
BODØ TRANSPORT & CARAVAN
NOR CAMP AS AVD DRAMMEN
NORDVEST CARAVAN AS
RINGSTAD CARAVAN
CARAVANAESS AS
HAGEN CARAVAN VEST
HAUGALAND CARAVAN
BIL OG CARAVANSENTER AS
KRISTIANSAND CARAVANSENTER AS
FRITIDSENTRET AS
NOR CAMP AS
ÖSTFOLD TRAKTOR AS
HAGEN CARAVAN AS
SORTLAND CARAVAN AS
HÖSTLAND AS
TROMSØ CARAVAN AS
TRONDHEIM CARAVAN AS
CARAVANSENTER E18
KROKEN CARAVAN AS

FINLAND

CARAWALL OY
HYRYLÄN MATKAILUVAUNU OY
LAINACARAVAN VÄINÖLÄ OY
TASAN AUTO OY
KEMPPAISEN AUTO OY
CARAVAN SHOP OY
KYMEN VAUNUVÄLITYS OY
CARAWALL OY
OULUN LOMAVAUNU OY
CARAWALL OY
REATALO TT OY
CARAWALL OY
CARAVAN ERÄLAUKKO OY
TURUN LÄNSI-VANKKURIT OY
CARAVANIA MARDICAP OY

NEDERLÄNDERNA

VAN EIJK CARAVANS
PAUW REKREATIE
VAN DUINKERKEN
HIDDINK CARAVANS B.V.

SCHWEIZ

MOBILE FREIZEIT B.HINDER

TYSKLAND

WOHNWAGEN STUMPF GMBH & CO KG

ALTA
BERGEN
TVERLANDET
DRAMMEN
EIDE
ELVERUM
FIGGJO
FØRDE
FØRRESFJORDEN
HØNEFOSS
KRISTIANSAND
MOSJØEN
OSLO/SKYTTA
RAKKESTAD
RINGEBU
SORTLAND
SKAGE
TROMSØ
TRONDHEIM
VÅLE
ÅLESUND

ESPOO
HYVINKÄÄ
JOENSUU
JYVÄSKYLÄ
KAJAANI
KOKKOLA
KOTKA
LAHTI
OULU
PORI
ROVANIEMI
SALO
TAMPERE
TURKU
VANTAA

HAPERT
HEERHUGOWAARD
HOVELAKEN
TUBBERGEN
FLURLINGEN
CELLE

* Återförsäljare av KABE Travel Master husbilar.

KABE – SUCCÉN FORTSÄTTER!

	2004	2003	2002	2001	2000	1999	1998	1997	1996	ca. tal 1995
KABE	21,3	21,3	19,5	21,5	22,6	20,4	21,8	23,8	22,8	24,7
Polar	14,3	17,2	17,7	15,9	17,4	16,8	15,0	12,6	19,8	10,0
Adria	15,2	16,5	16,0	18,0	16,4	15,3	13,6	12,8	10,9	7,0
Cabby	10,6	11,0	12,7	14,7	13,8	16,7	16,5	16,1	16,4	19,3
Hobby	14,1	11,6	9,7	11,2	7,4	9,6	9,3	8,6	6,6	6,0
Knaus-Eifeländ	9,8	11,3	10,1	10,8	9,9	9,3	7,5	9,0	4,2	2,5
Solifer	5,7	3,7	5,8	5,8	8,1	8,6	10,0	10,5	11,3	13,2
Wilk/Vimara	3,1	2,6	2,6	0	0	0	0	0	0	0
Tabbert	1,4	1,8	2,3	0	0	0	0	0	0	0
Övriga	4,5	3,0	3,6	2,1	4,4	3,3	6,4	6,6	8,0	17,3
Summa	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Källa: AB Bilstatistik

KABE BYGGER EUROPAS STÖRSTA HUSVAGN!

Med Royal Hacienda 1000, som presenterades på Elmia-mässan i höstas, kan Kabe erbjuda Europas största seriebyggda husvagn. Och nu kompletteras programmet med två något mindre modeller byggda efter samma koncept.

– Egentligen var tanken bakom Hacienda inte att skapa en husvagn för rörligt campande, säger Kabes vd Alf Ekström. I stället var tanken att vi skulle kunna erbjuda ett mer lättflyttat, och dessutom bygglovsbefriat, alternativ till villavagnar. Helt enkelt en bekväm sommarstuga med en boyta på 22 kvadratmeter, som ägaren själv - kanske med hjälp av en kompis - ska kunna flytta till en annan campingplats när man tröttnat på utsikten – eller kanske byta badstranden mot skidbacken.

För med en bredd på 250 centimeter, och en tomvikt på drygt 2 200 kilo, kan Kabe Hacienda utan problem dras bakom till exempel en lite större "stadsjeep".

– Så därför är vi väldigt förvånade över att många av dem som redan beställt en Hacienda har förklarat att de har tänkt använda sin vagn för rörlig camping! Men vi har låtit testa den

på vår chassileverantörs testbana, och vägegenskaperna har man kunnat konstatera är alldeles utmärkta!

Att påstå att Hacienda blivit en succé är närmast en underdrift. Mer än 20 vagnar är redan beställda av kund, och kontakten med spekulanterna har lett till att man nu håller på att ta fram två nya Hacienda-modeller – båda med beteckningen 880, men med helt olika grundplanlösningar. Hos Kabe håller man dessutom, i samma byggnad som husbilsfabriken, redan på att bygga upp en separat produktionslinje enbart för Hacienda-modellerna!

Precis som när det gäller de "normala" husvagnarna kan Kabe, tack vare det så kallade FlexLine-systemet, erbjuda Hacienda-spekulanterna en mycket stor valfrihet. I "trerummaren" Hacienda 1000 kan både det mitre och det bakre sovrummet fås med ett "otal"

olika planlösningar, och många köpare har dessutom valt egna speciallösningar.

Listan över den extrautrustning en Hacienda kan förses med, är dessutom omfattande. Eller vad sägs om vinkyl eller diskmaskin – saker man normalt inte hittar i en husvagn ...

För den som tänker använda sin Hacienda för permanent uppställning, kan Kabe dessutom erbjuda ett system som tillåter anslutning av både grå- och svartvattentanken till det kommunala avloppsnätet. Och en fast anslutning till det allmänna vattennätet – en så kallad cityvattenanslutning – har ju alla glädje av ...

Trots sina generösa innerutrymmen, kostar en Kabe Royal Hacienda 1000 inte mer än cirka 575 000 kronor i basutförande, och 880-modellen beräknas bli drygt 50 000 kronor billigare.



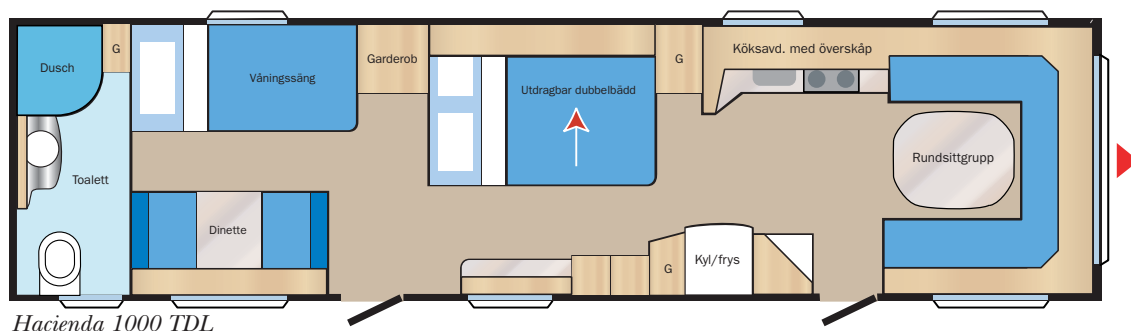
Separat tv i sovrummet är en lyx man kan unna sig i Royal Hacienda. Och vagnen är verkligen så rymlig som den ser ut att vara ...



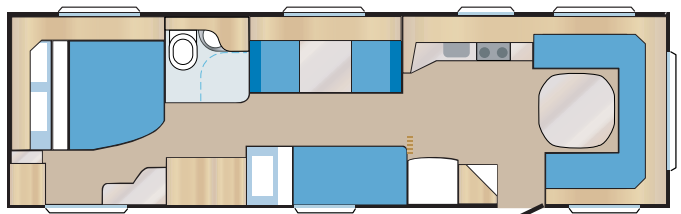
Har du din vagn kopplad till kommunalt vatten och avlopp, är ju en diskmaskin närmast en självklarhet i en vagn av det här slaget.



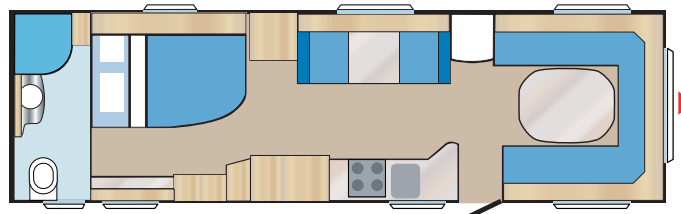
Tack vare FlexLine-systemet kan du inreda de båda sovrummen efter behag. Det ena kan till exempel bli en rymlig barnkammare.



Hacienda 1000 TDL



Hacienda 880 GLE Flexline B1-B9



Hacienda 880 TDL

DET HÄR INGÅR BL.A. I ROYAL HACIENDA:

- Centraldammsugare
- Spis med ugn och grill
- Vacuumtoa
- Kyl- och frys
- Automatisk golvvärme

EXEMPEL PÅ TILLVAL SOM KAN FABRIKSMONTERAS:

- Cityvattenanslutning
- Vinkyl
- Bensindrivet elverk
- Diskmaskin
- Solcellpanel
- Glaskupol i taket
- Ljud- och bildanläggning
- Grå- och svartvattentank
- Gas- och stödlarm

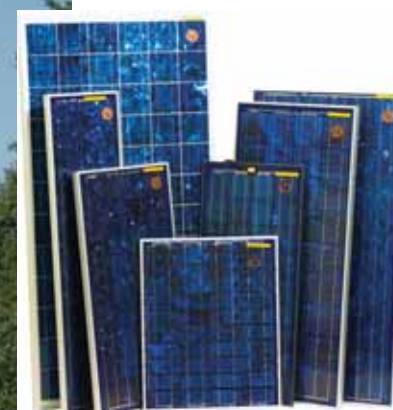


Hacienda kan utan problem dras bakom till exempel en lite större "stadsjeep".

KAMA FRITID

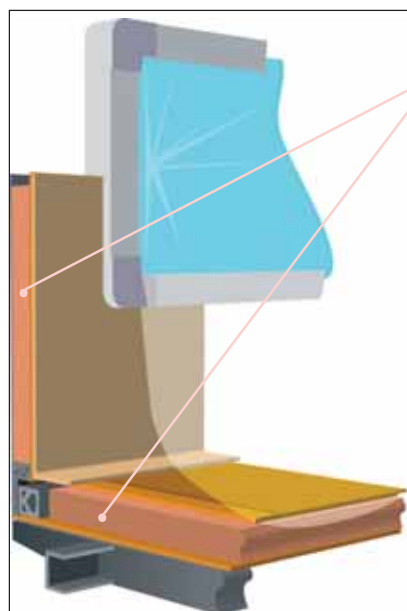
Tillbehörsspecialisten

med det mesta för husvagn, husbil och fritid



SOLARA PANEL
För montering på husbilar och husvagnar. En hög-effektiv solpanel i 4 effekter från 50 till 120W. Härdat specialglas och aluminiumram. **Finns hos din KAMA FRITID återförsäljare!**

De senaste tillbehörsnyheterna hittar du på vår hemsida www.kamafritid.com



ECOPRIM
– den fukttåliga cell-plasten som isolerar väl och tål stora belastningar. Också i husvagnen

 **PAROC**
www.paroc.se

 **Tarkett**

KABE VALDE ETT MÖNSTRAT PLASTGOLV FRÅN TARKETT.

EXTREME
PERFORMANCE




GÖTEBORGS
LIST- & TRÄINDUSTRI AB

- Mantlade lister
- Lister i MDF-board
- Ädelträlistor

Långavallsgatan 2 424 57 GUNNILSE SWEDEN
Telefon +46(0)31-332 55 00 Fax +46(0)31-332 55 15
E-mail info@gl.se Internet www.gl.se

 **Turtle wax**

CARAVAN WAX

Tunnflytande hårdvax för husvagnen eller husbilen. Kan användas på alla lacker och plaster. Lämnar ej vita rester på skrovliga och ojämna ytor.

Finns hos Din husvagnshandlare!



KAMA FRITID

www.kamafritid.se

VAD PÅVERKAR HUSVAGNS-EKIPAGETS KÖRSTABILITET?

KOM ALLTID IHÅG:

- Husvagnens lastförmåga får aldrig överskridas
- Dragbilens lastförmåga får aldrig överskridas
- Största tillåtna släpvagnsvikten får aldrig överskridas
- Största tillåtna kultrycket får aldrig överskridas

Att en Kabe är trygg på vägen, det vet du säkert redan. Men vad är det som gör ekipaget stadigt eller slingrigt – tryggt eller trafikfarligt? Ja, det är många faktorer som påverkar hur husvagns-ekipaget uppför sig på vägen.

Säkert har du sett det på vägen någon gång: en bil med tillkopplad släpkärra eller husvagn som verkar åla sig fram i trafiken. Och bakom ratten en förare med svetten i pannan, som arbetar febrilt för att få ekipaget att uppföra sig så som han vill.

LASTA RÄTT ÄR A OCH O
Ibland är orsaken uppenbar: en släpkärra fullastad med brädor som sticker ut ett par meter bakom baklämman har ju inga större förutsättningar att vara angenäm att dra.

Men i en husvagn är en eventuell fellastning inte lika uppenbar för betraktaren. Den som till exempel följt något överdriftigt råd att kompensera ett högt kultryck genom att lasta förtältet längst bak i vag-

nen, kommer ganska snart underfund om varför en klockpendel är konstruerad så som den är!

Vid all lastning är grundregeln därför, att allt tungt ska placeras lågt och så nära hjulaxeln som möjligt. Och ju högre upp och ju längre ifrån axeln prylarna placeras, desto lättare måste de vara.

Det är därför ingen tillfällighet, att de flesta husvagnsplanlösningar verkar följa ett standardformulär med kök, kylskåp och garderob i mitten av vagnen.

KANSKE I BILEN?

Men det kanske inte ens är säkert, att du ska lasta allt tungt i husvagnen. Förhållandet mellan bilens och släpvagnens vikt har nämligen stor betydelse

för stabiliteten.

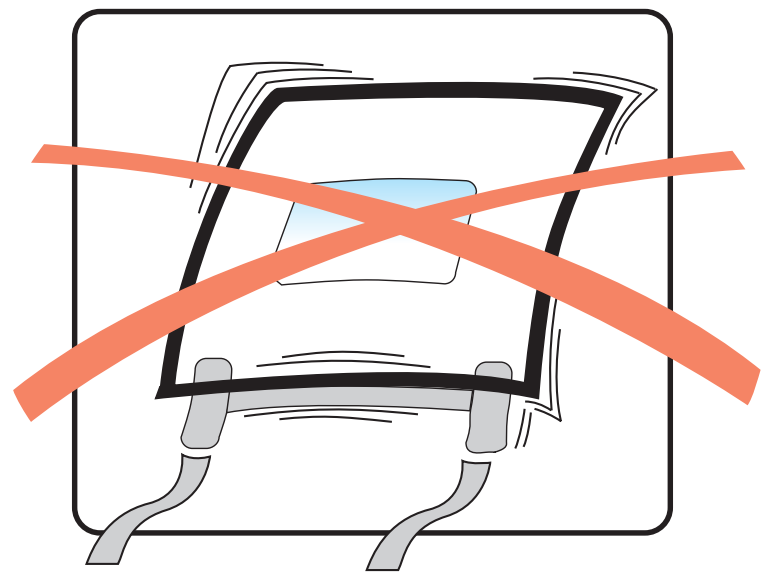
Förtält och campingmöbler fraktar du därför bättre inne i bilen än i husvagnen, och då minskar ju dessutom risken för skador på husvagnens inredning.

Att frakta de tunga prylarna i en takbox på biltaket, är inte en riktigt lika bra lösning. Förvisso flyttas lasten över från vagnen till bilen, vilket ökar ekipagens stabilitet, men samtidigt hamnar bilens tyngdpunkt högre vilket förändrar köregenskaperna.

FARLIG MODENYCK

Av avgörande betydelse för stabiliteten, är också hur högt kultrycket är. Ju högre kultryck desto större stabilitet, helt enkelt.

Att på en husvagn montera en cykelhållare på bakgaveln – så som man kan göra på husbilar – är en minst sagt trafikfarlig modenyck. Och ännu värre blir det, om man försöker utnyttja det taksäck som en del husvagnar är utsmyckade med!



En cykelhållare placerad på husvagnens dragbalkar är därför den bästa lösningen, men det gäller förstås att välja en modell som inte är i vägen när gasolkofferten ska öppnas.

En bortglömd detalj i sammanhanget är det så kallade dynamiska kultrycket – alltså det faktiska kultrycket under körning. Ju rakare vagnens frontgavel är, och ju fortare man kör, desto mer trycker fartvinden på och försöker lyfta husvagnens framände.

Den sluttande fronten på en Kabe-vagn bidrar därför på ett aktivt sätt till ökad stabilitet!

DÄCKENS STYVHET

Husvagnens däck ser många som "några runda svarta saker", som ska vara till så lite besvär som möjligt. Och dessutom ska de vara billiga ...

Fortfarande präglar pristan-kandet däckvalet hos en del husvagnstillverkaren, men hos Kabe är alla enkelaxlade vagnar originalutrustade med däck avsedda för lätta lastbilar – så kallade C-däck – som inte bara har styvare sidor, vilket bidrar till ökad stabilitet hos ekipaget, utan också har en bärighet som mer än väl klarar av vad du får lasta i vagnen.

När det är dags att byta däck, eller att skaffa vinterhjul, är det därför viktigt att du väljer däck av samma typ som de som satt originalmonterade från fabriken – eller bättre, utvecklingen går ju framåt ...

MER SVÅRPÅVERKAT

Ovanstående faktorer är saker som du som husvagnsägare lätt kan råda över. Men det finns andra faktorer som är mindre påverkbara – sådana som är mer konstruktionsbetingade. Som

till exempel dragbalkarnas längd ...

På Kabes konstruktionsavdelning lägger man ned mycket arbete på att anpassa chassierna till de olika modellerna, och resultatet stäms alltid av med chassileverantören.

Det är därför som Kabe har så mycket större avstånd från axeln till kulhandsken, än vad du kan hitta på många andra husvagnsfabriker. Men samtidigt får ju avståndet inte vara alltför stort, eftersom detta skulle göra vagnen svårmanövrerad vid backning.

För att ytterligare förbättra köregenskaperna är dessutom samtliga Kabe-modeller nu standardutrustade med den effektiva säkerhets- och stabilisator-kopplingen WS 3000 från Winterhoff.

DRAGBILEN

Det finns också detaljer i dragbilens konstruktion, och förhållandet mellan vissa mått, som har betydelse för ekipagens körstabilitet.

En bil med stort axelavstånd går ju alltid stadigare än en med kort, och detta gäller även vid husvagnskörning.

En bil med kort bakre överhäng – alltså litet avstånd mellan bakaxeln och dragkulans centrum – blir också stabilare än en bil med långt överhäng när husvagnen är tillkopplad. Detta beror helt enkelt på att ju kortare hävstången – alltså avståndet mellan axeln och kulan – är, desto mindre blir rörelserna mellan bil och husvagn.

Sedan finns ju också den ständiga trätöfrågan, huruvida dragbilen ska vara fram- eller bakhjulsdriven – eller kanske fyrhjulsdreven. Men det är, som man säger, en annan historia ...

TEORETISKA BERÄKNINGAR:

Med datorns hjälp kan man enkelt beräkna hur förändringar av de olika parametrarna påverkar den så kallade kritiska hastigheten – alltså den fart när det är husvagnen, och inte föraren, som bestämmer hur färden ska sluta.

De beräkningar vi gjort gäller en Kabe Ametist King Size dragen av en "normal-Volvo", och utan användning av stabilisatorkoppling. Beräkningarna tar inte hänsyn till yttre faktorer, som till exempel sidvind.

FÖRSÖK	BETINGELSER	KRITISK HASTIGHET
A	Referenshastighet Bilen och husvagnen är var för sig lastade till 100 kg under respektive tillåtna totalvikt. Kultrycket är 100 kg, och vagnen är försedd med C-däck.	127 km/h
B	Last i bilen Bilen lastas med ytterligare 100 kg, till sin totalvikt, medan lasten i vagnen är oförändrad.	134 km/h
C	Last i vagnen Extralasten (100 kg) läggs i stället i husvagnen.	113 km/h
D	Högre kultryck Samma förhållanden som under A, men kultrycket ökas till 125 kg.	139 km/h
E	Lägre kultryck Samma förhållanden som under A, men kultrycket minskas till 75 kg.	117 km/h
F	Kortare dragbalkar Samma förhållanden som under A, men med 20 cm kortare dragbalkar.	110 km/h
G	Däck med lägre sidostyvhet Samma förhållanden som under A, men vagnen är utrustad med däck med lägre sidostyvhet	116 km/h

MED HUSVAGN GOLFTAR VI FRIARE

Det är länge sedan de hade egen husvagn, Håkan och Inga-Lill Söderqvist utanför Uddevalla, men tack vare en vänlig granne har de återupptäckt husvagnslivets fröjder!

– För många år sedan var vi väldigt flitiga campare, berättar Håkan, och vi utnyttjade vår vagn så gott som året runt.

Men så kom annat emellan. Huset behövde sitt, golfen tog allt mera tid och Håkan började engagera sig i den lokala

golfklubben.

– Men längtan efter friheten har aldrig riktigt släppt oss, fortsätter Håkan, så när en granne och god vän för ett par år sedan köpte en ny Kabe Smaragd kunde vi inte låta bli att fråga om vi kunde få låna

den någon gång.

Och sedan dess har det blivit åtskilliga husvagnsresor för Håkan och Inga-Lill. Ibland har bara de två lastat in golfklubborna och gett sig iväg till någon golfbana, ibland har de åkt ut på några dagars upptäcktsfärd tillsammans med de goda vännerna.

– Dessutom jagar Urban och jag ihop, säger Håkan, och då kommer husvagnen också väl

till pass.

Att använda husvagnen för att ta sig till olika golfbanor tycker både Håkan och Inga-Lill fungerar alldeles utmärkt.

– Vi har boendet med oss, och vi har besökt flera banor som vi nog inte hade tagit oss till annars. Och att spela på nya banor är ju både en trevlig omväxling och en spännande utmaning!

– De flesta klubbar har ord-

nat det väldigt bra för besökare som kommer med husvagn eller husbil, menar de båda, och vi har aldrig någonsin blivit besvikna.

Tack vare att Håkan och Inga-Lill haft förmånen att få låna sin grannes husvagn, har intresset för ett rörligt boende vaknat på nytt.

– Så vem vet, avslutar Håkan, snart kanske vi har en egen Kabe att åka ut med!



Med husvagnens hjälp har Håkan och Inga-Lill Söderqvist kunnat besöka golfbanor de nog inte hade tagit sig till annars.

KABE COLLECTION

I Kabe Collection hittar du pikétröjor, T-shirts, vindjackor och vinterjackor, liksom kepsar och vintermössor. Men du hittar också kaffemuggar, nyckelringar, vinöppnare och mycket, mycket mer.

Alla beställningar sker via Internet och varorna skickas direkt hem till dig mot postförskott. Se www.kabe.se för mer information.



MÅNGSIDIGT LARM

De senaste årens "vägrån" – polisen klassar dem som inbrott i bostad – både i Sverige och på kontinenten, och ryktena om att sovande gas har använts, har lett till ett ökat intresse för gaslarm hos både konsumenter och tillbehörsföretag.

Verkligt avancerat är svenska GasSafe som med två sensorer larmar för både gasol och sovande gaser. Larmet finns i två utföranden – för panelmontering och för dold montering, i sistnämnda fallet med separat yttre siren.

GasSafe kan dessutom kompletteras med en automatisk avstängning av gastillförseln vid ett gasolläckage. Ungefär 1.995 kronor kostar det att känna sig trygg i husvagnen eller husbilen.



GasSafe x2 är försedd med dubbla sensorer (gasol och sovande gaser) och kan kompletteras med automatisk gasolavstängning.



Avancerad batteriladdare med hög kapacitet: Nya Multi XS 25000 från svenska Cteck.

SMART HÖGKAPACITETSLADDARE

Med nya Multi XS 25000 har svenska CTEK skapat en högkapacitetsladdare med många finesser.

Precis som övriga CTEK-laddare sker laddningen med Multi XS 25000 i flera steg, men i denna nya laddare har man lagt till ett särskilt avslutfateringssteg i början av laddningsprocessen.

En annan nyhet är att laddspänningen anpassas automatiskt till omgivningstemperaturen. En givare får laddarens processor att styra spänningen till rätt nivå. Närmast unikt är att denna givare kan förlängas, kortas av, kortslutas eller klippas av med en fortsatt fungerande laddare. Det är alltför vanligt med laddare som löper amok om det blir något problem med dessa givare.

Multi XS 25000 klarar dessutom att ladda upp även helt urladdade batterier, och den fungerar med en så låg ingångsspänning som 170 V. Maximal laddström är hela 25 A, och laddaren klarar batterier från 40 till 500 Ah.

Multi XS 25000 kostar ca 2.995 kronor hos din Kabe-återförsäljare.

Lätt och roligt att planera resan med datorn

"Wenn jemand eine Reise tut, so kann er was erzählen" (när någon gör en resa, har han alltid något att berätta), konstaterade den tyske diktaren Matthias Claudius redan 1786. Och det man oftast har att berätta, är väl det överraskande – det oplanerade. Så egentligen borde man ju inte alls planera semesterresan...

Ruttplaneringsprogram för datorer har funnits i åtskilliga år, men ändå har de inte blivit riktigt allmänt kända. Och idag är det väl främst navigatorer, som hjälper en att hitta rätt på vägen, som väcker det största intresset ...

Orsaken kanske är, att ruttplaneringsprogrammen från början främst var avsedda för professionella användare – och de kostade därefter. Men sedan flera år är prisnivån en helt annan, samtidigt som funktionerna både har förbättrats och blivit fler.

Den som bara vill semestra i Sverige kan skaffa exempelvis Lantmäteriets "Sverigekartan" för strax under en femhundra ring, och vill man upptäcka Europa behöver man inte lägga till så många hundralappar för ett riktigt omfattande program med många möjligheter.

NYTTA – OCH NÖJE

Vad har man då för nytta av ett ruttplaneringsprogram?

Att i vintermörkret samla familjen runt köksbordet och planera sommarens semesterresa är spännande i sig. Och med ett ruttplaneringsprogram blir det ännu roligare och enklare.

Förutom att snabbt räkna fram snabbaste vägen mellan två platser, som var viktigaste uppgiften för första generationens program, så kan man nu dessutom till exempel jämföra den snabbaste vägen med den kortaste, den billigaste eller den vackraste.

Dessutom kan man enkelt ta reda på hur lång tid det tar, och hur mycket det kostar, att göra en avstickare till någon sevärdhet.

Mer eller mindre omfattande turistinformation ingår också i alla program, vilket gör att man redan under planeringen kan diskutera vad man vill se och uppleva under semestern. Men turistinformationen fungerar helt olika i de program Husvagnsliv har provat – se faktarutorna – och inte i något av

dem kan man hitta några campingplatser!

Turistinformationen kan även – speciellt med Microsoft AutoRoute – med hjälp av en bärbar dator användas för att planera dagsutflykter under resans gång.

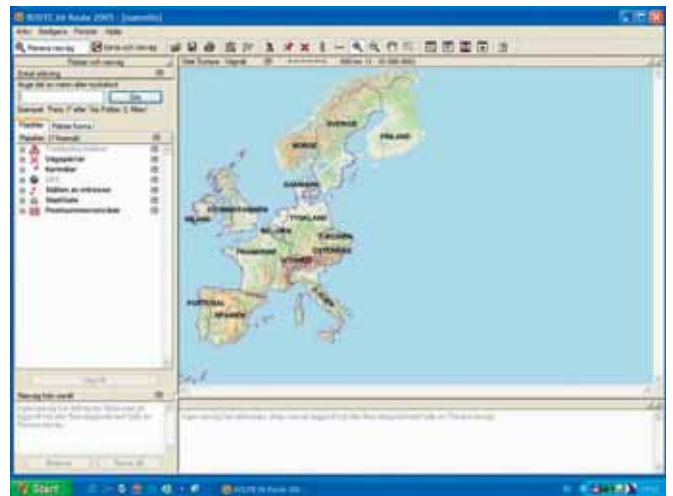
Och apropå dator: De program vi provat kräver ingen avancerad dator, men en cd-läsare och en någorlunda rymlig hårdisk krävs förstås.

SOM NAVIGERINGSHJÄLP

Med en GPS-mottagare kopplad till datorn får man dessutom en indikering på skärmen som visar var i världen man befinner sig, och på så sätt kan du få hjälp att hitta rätt på obekanta småvägar eller i tränga storstäder.

Hjälpen är inte i alla program lika omfattande som med ett "riktigt" navigeringssystem, men prisnivån är ju – även om man räknar in en billig begagnad laptop – också en helt annan.

Att kunna utnyttja GPS-funktionen i planeringsprogrammen under körning är knappast något för dig som husvagnscampar. Men i en husbil finns det ju så gott om plats i förarhytten, att datorn inte behöver vara i vägen.



Med rätt program i datorn kan du planera resan och få turistinformation, både före och under resan.

SVERIGEKARTAN



Cirka pris: 450 kronor
Finns: Där kartor säljs
Omfattar: Sverige
GPS-stöd? Delvis

Sverige-programmet!

Vad? "Sverigekartan" består egentligen av två program - planeringsprogrammet "Resplan", samt informationsprogrammet "Kartex" som har stöd för GPS-mottagare. Just denna uppdelning är Sverigekartans största nackdel. När man gjort sin planering vill man ju kunna följa hur GPS-markören flyttar sig efter den planerade färdvägen, och inte behöva skifta mellan två olika program.

Så gör du: Planeringsdelen fungerar som så att man sätter små kartnålar vid start och mål (och vid eventuella etappmål) och låter sedan programmet sköta beräkningen. Du kan även låta programmet optimera körvägen om du vill besöka flera platser.

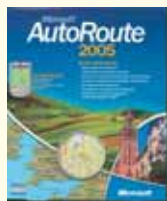
Bonusinfo: Informationsdelen innehåller uppgifter om cirka 7 000 sevärdheter och utflyktsmål i hela Sverige. Vissa av sevärdheterna - ett 40-tal - visas dessutom på bild. Några campingplatser finns inte i databasen.

Bra är: Det låga priset, och att man kan uppdatera kartmaterialet gratis från Lantmäteriets hemsida. Bra turistinformation. Det bästa programmet för Sverige.

Dåligt är: Uppdelningen i två olika program ger försämrad funktion. Kartmaterialet är enkelt och ser ut som om det vore inskannat ur en kartbok och upplevs som grötigt i stor förstoring. Programmet kräver att cd:n finns i datorn.

Vill du veta mer? Surfa in på www.lantmateriet.se

MICROSOFT AUTOROUTE 2005



Cirka pris: 600 kronor
Det finns: Bl.a. hos OnOff
Omfattar: Hela Västeuropa
GPS-stöd? Ja

Mest omfattande!

Vad? "AutoRoute" är ett gammalt beprövat planeringsprogram från Microsoft. Programmet omfattar hela Västeuropa (dock ej Island/Grönland/Färöarna), och omfattar både planering och turistinformation.

Så gör du: Sök på namnet på startpunkt/delmål/slutmål eller genom att placera ut kartnålar på önskade platser - för tätbefolkade delar ända ner på gatunivå. Det går även att importera kontaktadresser från bland annat Outlook. Programmet optimerar automatiskt resvägen (om man har minst två etappmål), och det är lätt att flytta om etappmålen.

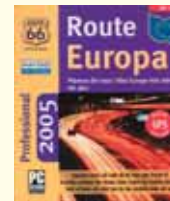
Bonusinfo: Informationsdelen innehåller uppgifter om cirka 800 000 "intressanta platser". GPS-funktion för omräkning av färdvägen från den aktuella positionen. Inkluderar även Pocket Streets för Pocket PC.

Bra är: Det snygga och lättolkade kartmaterialet: du kan välja mellan vägkarta, terrängkarta och politisk karta. Detta är det program som omfattar flest länder, och det har stor detaljrikedom i Centraleuropa.

Dåligt är: Inga campingplatser i databasen. (Detta fanns i en fem år gammal version.)

Vill du veta mer? Gå in på www.microsoft.com

ROUTE 66 (Route Europe Professional)



Cirka pris: 700 kronor
Det finns: Bl.a. hos SIBA
Omfattar: Nästan hela Västeuropa
GPS-stöd? Ja

Detaljrikast!

Vad? Från nederländska Route 66 kommer Route Europe Professional. Programmet är gammalt och beprövat, och ny version kommer nästan årligen. Programmet omfattar inte lika många länder som AutoRoute (bland annat saknas Irland), och är i första hand ett ruttplaneringsprogram.

Så gör du: Ungefär som i AutoRoute söker du på orter/gatunamn eller på företag/sevärdheter, eller med kartnålar. Med mer än 6,2 miljoner gator är sökmöjligheterna imponerande.

Bonusinfo: Mer än 770 000 "intressanta platser" finns i databasen, men många av dem är bara yrkesmässigt intressanta. Kan importera adresser från exempelvis Outlook. Möjlighet att exportera kartor och rutter till Palm eller Pocket PC.

Bra är: Kartmaterialet är tydligt och lättolkat, och är mycket detaljerat inom de områden som programmet täcker - även i Sverige. Har det trevligaste kartutseendet.

Dåligt är: Trots titeln omfattas inte hela Europa. Några campingplatser finns inte i databasen.

Vill du veta mer? Surfa in på www.66.com

Fotnot:

Gemensamt för alla programmen är att bruksanvisningen är minst sagt undermålig. Man är helt hänvisad till hjälppilarna för att lära känna alla finesser – och detta kan ta lång tid.

I EN KABE ROYAL ÄR "ALLT" STANDARD!

Att i återförsäljarens utställningshall bara jämföra priset på skyltarna på två vagnar i den lite större och lyxigare klassen, säger inte mycket. Så även om en Kabe-vagn i förstone kan verka dyr, så är den ändå den vagn som ger dig mest för pengarna!

Visst kan en prisskillnad på närmare 20 000 kronor verka stor, när du jämför till exempel en Kabes Royal 780 med någon av de andra inhemska tillverkarnas modeller i samma storleksklass.

Men priset på den basutrustade vagnen säger inte allt, för utrustningsnivån kan skilja en hel del mellan fabrikaten. Vad kostar det till exempel att få en vagn av ett annat fabrikat levererad med en sådan säkerhetsdetalj som en stabilisator-koppling?

Och hur är det, om du vill ha in mer ljus i vagnen – vad kostar då ett Heki-takfönster?

Den matlagingsglade (men även den bekväme) uppskattar en ugn i husvagnen –

går det att få i konkurrentens modell, och i så fall till vilket pris?

Ja, listan på utrustningsdetaljer som är standard i en Kabe, men som du får betala extra för hos konkurrenterna, kan göras nästan hur lång som helst ...

Och sedan finns det ju allt det där som du inte för pengar kan utrusta en vagn av något annat fabrikat med. Som till exempel ett extra stabilt chassi med både tvärbalkar och utliggare, regler av plast och tapeter som kan "andas", för att minimera risken för fuktskador, eller FlexLine-systemets unika valmöjligheter. För att inte tala om Kabes inbyggda kvalitet ...

STANDARD:
Heki takfönster



STANDARD:
Kyl och frys



STANDARD:
Utvändigt duschuttag



STANDARD:
Torkskåp



STANDARD:
Läckindikator

STANDARD:
Utvändig gasol

STANDARD:
Automatisk golvvärme



STANDARD:
Spis med ugn



STANDARD:
Extra skidfackslucka



STANDARD:
Stabilisatorkoppling

STANDARD:
Centralsugare

WINTERHOFF
kopplingar & stödhjul

JOKON
belysning



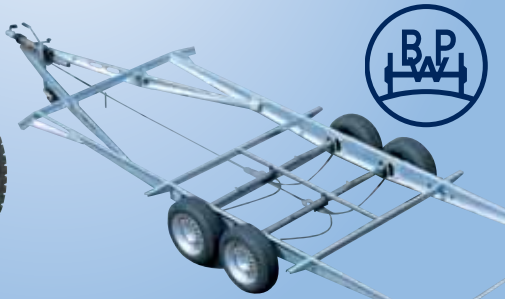
FOMA

Fordonsmateriel AB

Den kompletta leverantören till husvagnar och släp
Tel: 0431-45 88 00



Kompletta hjul



BPW-chassi

FRI LIGHT

för den rätta stämningen



Finns hos din tillbehörshandlare

KAMA
FRITID

www.kamafritid.com

111 ÅR HOS KABE!

Att Kurt Blomqvist – skaparen av Kabe – nu har femtio års husvagnserfarenhet, kan du läsa om på annan plats här i Husvagnsliv. Men föga kunde du väl ana, att Kabes fyra förmän tillsammans har mer än dubbelt så lång husvagnserfarenhet!



Längst erfarenhet har Stig Bergqvist, som redan i femtonårsåldern började hos Skogmans Snickerier – en av Kabes många underleverantörer.

När Kabe köpte Skogmans 1975 följde Stig med, och började med att montera stomarna till husvagnarna.

– Jag trivdes jättebra där, säger Stig, och från början var vi ju inte så många på företaget så man kom verkligen nära varandra. Och Kurt Blomqvist är en person som jag verkligen högaktar.

Ja, Stig trivdes så bra att han stannade kvar på "stommen" ända till 2001. Men då behövde man förstärkning på husbilsfabriken, och Stig blev erbjuden förmansjobbet där.

Somrarna tillbringas Stig, som bor i Bankeryd, tillsam-

mans med familjen i en villavagn vid Gullmarsfjorden, men på vintrarna är det andra intressen som fritiden ägnas åt:

– Jag har en del gamla mopeder och motorcyklar som jag renoverat, berättar Stig. Bland annat ett par flakmopeder, och en remdriven Husqvarna från 1958.



Redan 1970 kom Kjell-Ove Thellman som 26-åring till Kabe.

– Trots att vi inte var så många på den tiden hade var och en sina särskilda arbetsuppgifter, berättar Kjell-Ove. Och jag hade ansvaret för monteringen av gasolsystemet.

Under de följande åren hann Kjell-Ove prova på flera av alla de olika arbetsmoment som krävs för att bygga en komplett husvagn. Bland annat har han

monterat inredning och installerat det elektriska systemet.

Men för snart trettio år sedan blev Kjell-Ove förman för line-avdelningen – alltså den avdelning där den tomma karossen förses med inredning och tekniska detaljer – och den tjänsten har han förblivit trogen.

– Det har varit omväxlande år, säger Kjell-Ove, och det är ju en fantastisk utveckling av husvagnarna som jag har fått följa på nära håll.

Sportintresserad har Kjell-Ove alltid varit, men numera är det annat som upptar en stor del av fritiden:

– Vid min ålder har man ju fått barnbarn som man vill tillbringa så mycket tid med som möjligt, avslutar han.



1982 kom Thomas Möller, strax efter avslutad värnplikt, till Kabe.

Precis som så många andra på företaget har han provat på flera olika arbetsuppgifter:

– Jag har byggt karosser

och monterat inredning, och jag har arbetat på slutmonteringen där bland annat fönster och andra detaljer monteras, berättar Thomas. Och dessutom har jag arbetat med den viktiga slutkontrollen, där vi ser till att alla vagnar som levereras håller den kvalitet som kunden förväntar av en Kabe.

Sedan åtta år arbetar Thomas som förman för bland annat slutkontrollen, men även slutmonteringen och leveranserna till återförsäljarna tillhör hans ansvarsområde.

– Att arbeta hos Kabe är en spännande utmaning, menar Thomas, och ständigt dyker det upp nya arbetsuppgifter.

Och som ett exempel nämner han nya Hacienda, där han var en av dem som var med och tog fram prototypen.

När man frågar Thomas, som bor i Jönköping, om fritiden möts man av ett skratt:

– Med tonårsbarn i huset blir det inte så mycket tid över för en själv!

Med "bara" tolv år på Kabe är Jan Jungelind den senast



anställd av de fyra förmännen. Men han har hunnit med mycket under dessa år:

– Jag började på pressavdelningen, berättar Jan, och sedan dess har jag hållit på med både prototyper och specialvagnar.


Och även Jan nämner nya Hacienda som en av de roligaste och mest spännande utmaningarna.

För trots att Jan sedan tre år tillbaka arbetar som förman för stomavdelningen, så får han ibland hjälpa till med andra uppgifter.

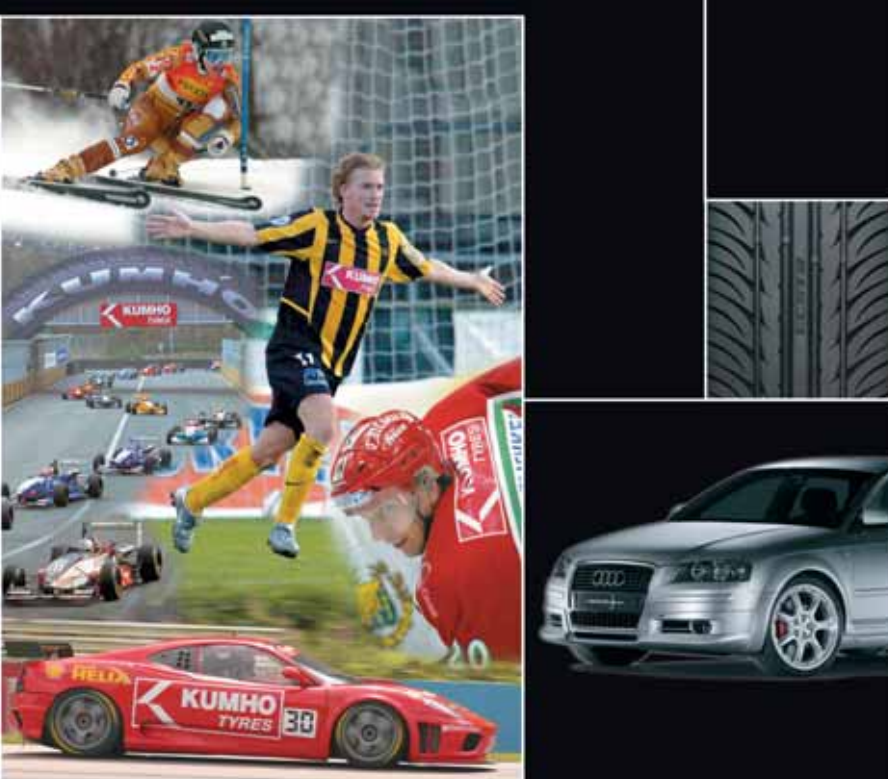
– Här är det full fart hela tiden, säger han med ett leende, och det är just det som är en av tjusningarna med att jobba på Kabe!

Sköna vår- och sommarkvällar kan man se Jan, som är bosatt i Tenhult, glida fram på småvägarna på sin Kawasaki 1500. Men helst ska resan gå längre:


– Den grekiska övärlden tycker vi är fantastisk, med en underbar blandning av kultur och sköna bad.



AWAKE YOUR DRIVE!



I SAMARBETE MED



WWW.DAWADACK.SE

Textil AB Olle Winters har lång erfarenhet som leverantör av gardiner och överkast till de ledande husvagnstillverkarna. Vänd Dig till Din återförsäljare eller kontakta oss för mer information:

info@winterstextil.se





Textil AB Olle Winters

Årets husvagnsfälg!



TD Highway
14" & 15"

Pris från **1.690,-**
inkl. moms

SPECIAL
Fälgar

www.specialfalgar.se

KABE – PERFEKT ÅRET RUNT

Har du tänkt på, att många av de tekniska lösningar som gör en Kabe till den perfekta vintervagnen även gör den till den perfekta vagnen året runt?

Som till exempel den förnämliga isoleringen, som håller den goa värmen inomhus på vintern. Samma isolering stänger ju värmen ute under varma sommardagar, så att du slipper komma hem till en stekhet rullande bostad efter till exempel en skön dag på stranden.

Eller tag vår patentsökta golvvärme: På vintern gör den det extra behagligt inne i husvagnen eller husbilen, och under vår och höst – eller under kyliga sommarkvällar, sådana kan ju förekomma – bidrar den också till att höja komforten.

Titta sedan på det kraftiga chassiet, med både tvärbalkar och utliggare. Detta chassi, som gjorde att husvagnen kändes så skönt stadig under långtidsuppsättningen på vintercampingen, ger extra goda köregenskaper – och gör att påfrestningarna på

karossen blir mindre – när det är dags att ge sig ut på sommarens resor.

Och komforten, både i sittgrupp och i säng, kan du naturligtvis njuta av året runt. Sittgruppens dynor är anatomiskt utformade, och klädseln är både elegant och slitstark, och i sovrummet vilar du skönt på en härlig resärrad. Speciella finesser är att sofforna är uppfällbara för att underlätta städningen, och att huvudändan i sängen är ställbar så att du bekvämt kan halvsitta och läsa (gäller ej våningssängar).

Och skulle all den komfort som är standard i en Kabe inte räcka för dina behov, så kan din återförsäljare erbjuda dig ett omfattande tillbehörsprogram med bland annat centraldammsugare och luftkonditionering!



En unik, egendesignad, extra bred aluminiumprofil monteras i skarven mellan tak och vägg. Profilen är konstruerad med en luftspalt.

I hela konstruktionen används eco-primisolerung. Ecoprime tillverkas med slutna celler, vilket gör att den inte kan ta åt sig någon fukt.

Vattenburen golvvärme i vagnarna borgan för ett behagligt inomhusklimat. Slingorna går självklart fram till ytterdörren och in i toalettrummet.

KABE har som enda tillverkare en väggtapet som inte stänger in någon kondens, utan tapeten släpper igenom den varma luften som cirkulerar upp utmed väggen.

Sitt- och liggkomforten i en KABE är en av marknadens i särklass bästa med anatomisk design och utformning.

Vagnarna är byggda för att ge bästa möjliga luftgenomströmning, från golvet, under sängar och soffor och upp mot taket, genom de ventilerade över-skåpen.

Vagnarna är utrustade med torkskåp som har en speciell konvektor, ett egendesignat droppfat för torkning av skor samt en reglerbar ventil för att få maximal värmecirkulation.

Fotnot: Alla Royal-modeller är standardutrustade med centraldammsugare, och Kabes husbilar är standardutrustade med luftkonditionering i förarhytten.

HYR EN HUSBIL

Varför inte ta med familjen på skidsemester i vinter, samtidig som du kan spara semesterlantar genom att hyra en husbil! Bilarna kan hyras hos utvalda Kabe Husbil återförsäljare och Hertz bildepåer. Låter det spännande, så kontakta KABE Rental AB:

KABE RENTAL www.kabereental.se
Telefon 036-39 37 47 eller 036-39 37 25
E-post info@kabereental.se



ROYAL-SERIEN UTVIDGAS – NEDÅT!

För att tillmötesgå önskemålen från dem som önskar en liten, men fullutrustad, husvagn har Kabe presenterat en mindre modell i den exklusiva Royal-serien.

I Royal 640 GLE, som har samma karosslängd som ädelstensseriens Safir-modell, finns i den främre delen en generös rundsittgrupp och i den bakre kan köparen välja mellan alla nio B-varianterna i FlexLines-systemet.

Men det är i vagnens mitt som de stora nyheterna finns. Här finns ett väl fungerande vinkelkök, där bland annat en fyrårig bänkspis med ugn tillhör standardutrustningen.

Tvätttrummet, som är unikt och inte finns i någon annan Kabe-husvagn, erbjuder separat duschkabin, och känns igen från Kabes husbilmodell TravelMaster WB.

Precis som övriga Royal-modeller är 640 GLE välutrustad i sitt standardutförande, med bland annat stort takfönster, 135 liters kylskåp, utvändigt dusch och centraldammsugare.



Bredaste modellprogrammet någonsin!

Nu blir marknadens bredaste modellprogram ännu bredare!
Välj mellan 85 olika planlösningar fördelade mellan 19 olika modeller - förutom de tre Hacienda-modellerna, som vi presenterar på annan plats.

Med vårt FlexLine-system, som introducerades redan till modellåret 1992, har vi kunnat erbjuda våra köpare en unik möjlighet att välja en planlösning som perfekt passar den egna familjens sammansättning. I FlexLine-systemet finns hela 13 olika sovrumspanlösningar - nio så kallade B- och två X-varianter - från generösa enkel- eller dubbelsängar för det ensamma paret, till barnkammарvarianter med dubbla våningssängar för den stora barnfamiljen.

På mångas begäran har vi nu också kompletterat vår Royal-serie med en något mindre modell - Royal 640 GLE - som vi kan erbjuda med FlexLine-systemets alla 9 B-varianter.

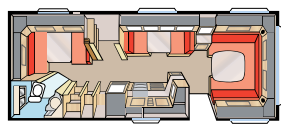
Och vi har utvidgat vårt TDL-sortiment - vagnarna med en rymlig hygienavdelning tvärs över hela bakgaveln - med Royal 720 TDL som finns med både dubbelsäng och separata enkelsängar.

Alla modeller kan du dessutom

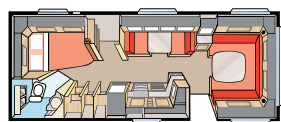
få i både standardbredd och i King Size-utförande med en invändig bredd på hela 235 centimeter. Med hela fyra olika textilkollektioner och tre olika skinninredningar - och mängder av nyttig extrautrustning - förstår du säkert, att du har alla möjligheter att skapa din högst personliga Kabe-vagn.

För att ge ännu fler möjlighet att skaffa just den Kabe-vagn de drömt om, har vi dessutom ökat flexibiliteten ytterligare genom att vi kan erbjuda alla vagnar med olika totalvikt. Vår populäraste modell - Ametist - kan du till exempel få med sex olika totalvikter, från 1 320 kg till 1 600 kg. Detta gör det enklare för dig att finna en Kabe-modell som passar din bils dragförmåga - och din egen körkortsbehörighet. Och det gör samtidigt, att du har möjlighet att välja en Kabe-modell som är lite större och rymligare än den modell du ursprungligen hade tänkt dig!

Royal 780 GXL

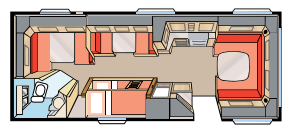


XV1

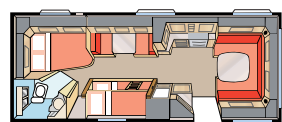


XV2

Royal 780B GXL

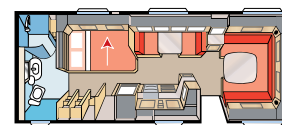


XV1



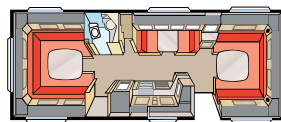
XV2

Royal 780 TDL

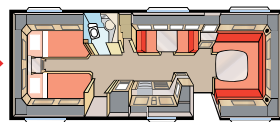


U-TDL

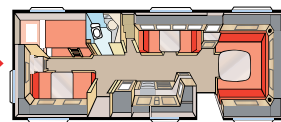
Royal 780 GLE



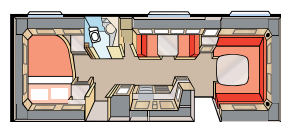
B1



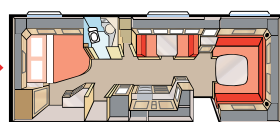
B2



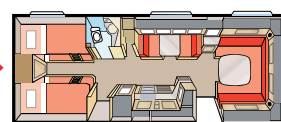
B3



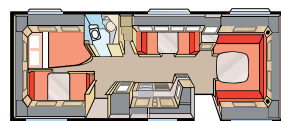
B4



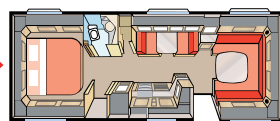
B5



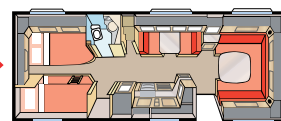
B6



B7

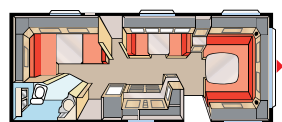


B8

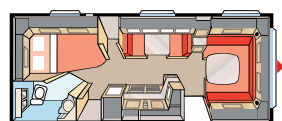


B9

Royal 720 GXL

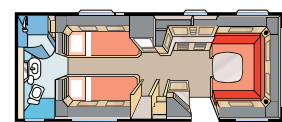


XV1

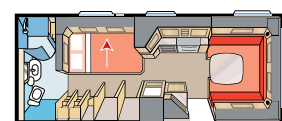


XV2

Royal 720 TDL



E-TDL



U-TDL



B1



B2



B3



B4



B5



B6



B7



B8



B9



XV1



XV2

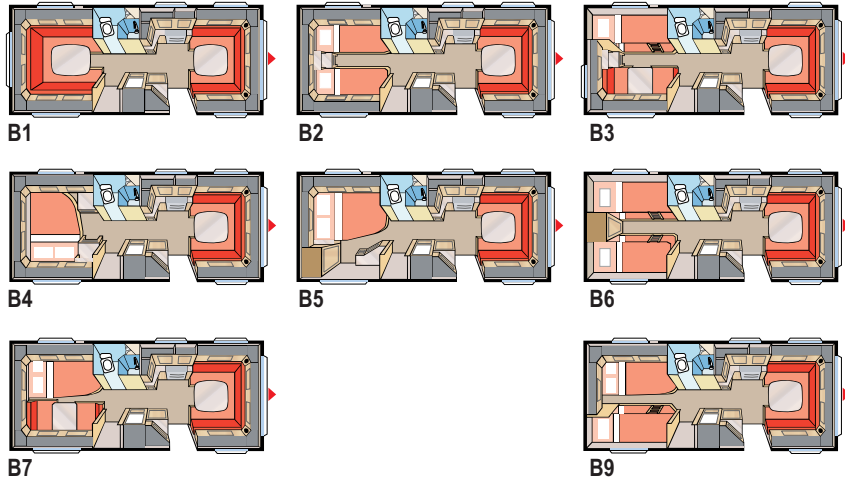


E-TDL

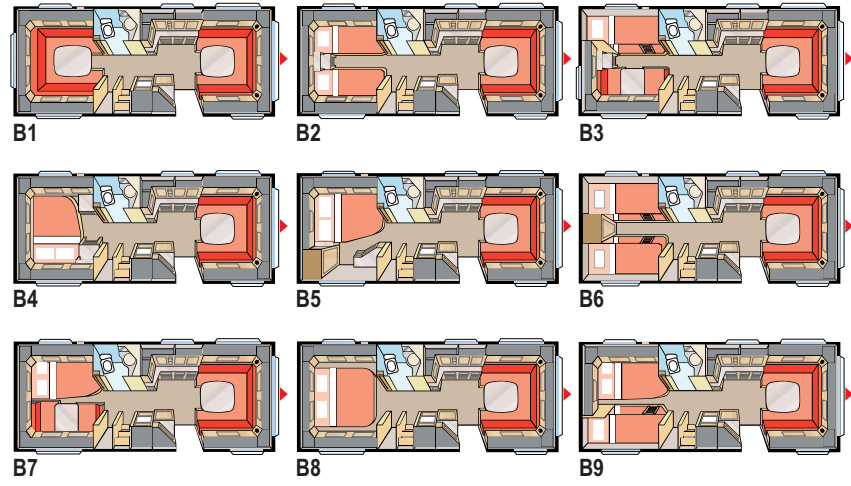


U-TDL

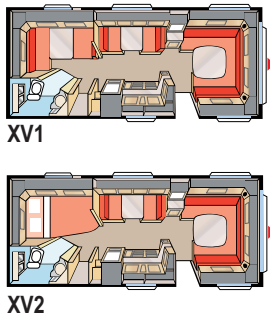
Royal 640 GLE



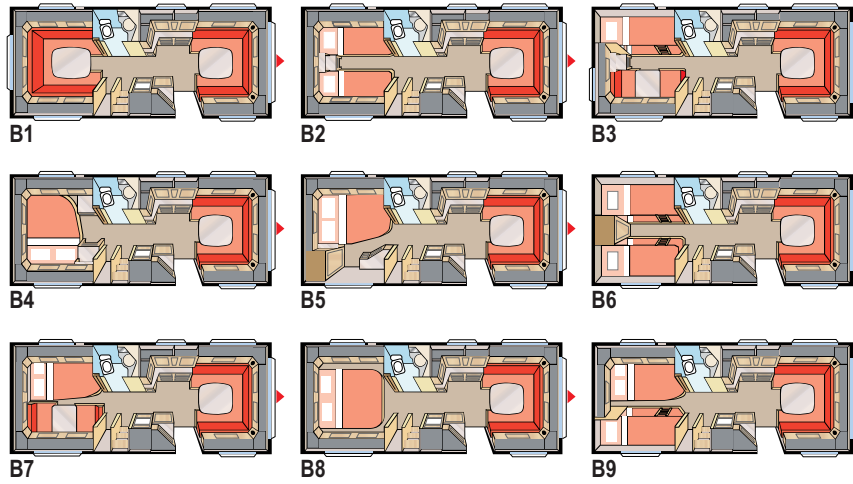
Diamant GLE



Onyx GXL



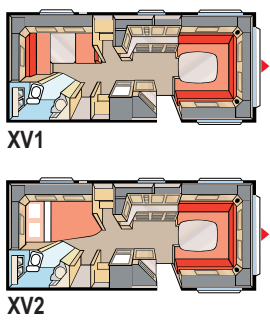
Onyx GLE



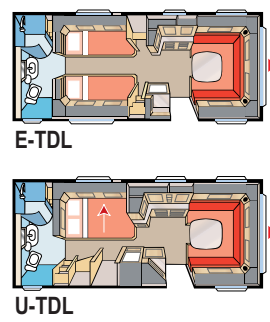
VAD SÄGER LAGEN?

Utän ett "E" på körkortet får du dra en husvagn vars totalvikt är lika hög som, men inte högre än, bilens tjänstevikt. Utän ett "E" på körkortet får summan av bilens och husvagnens totalvikter (det är alltså vikterna "på papperet") inte överstiga 3 500 kg. Du får aldrig dra en husvagn vars bruttovikt (alltså den för tillfället verkliga vikten) överstiger bilens tillåtna släpvagnsvikt. Alla uppgifter för just din dragbil hittar du dessutom på registreringsbeviset.

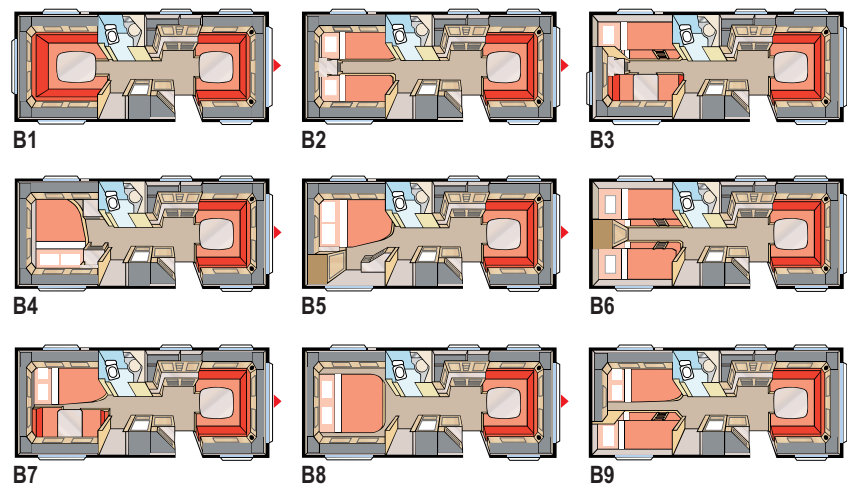
Safir XL



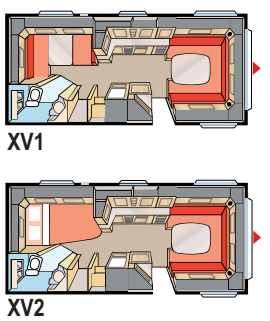
Safir TDL



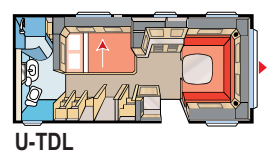
Safir GLE



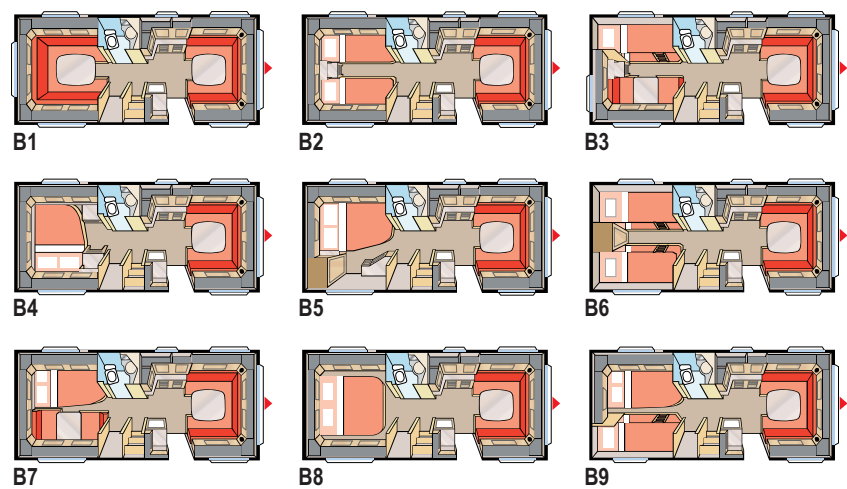
Ametist XL



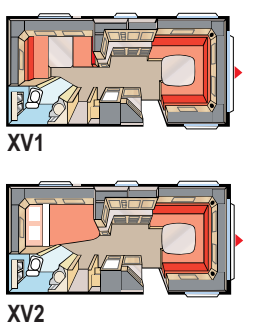
Ametist TDL



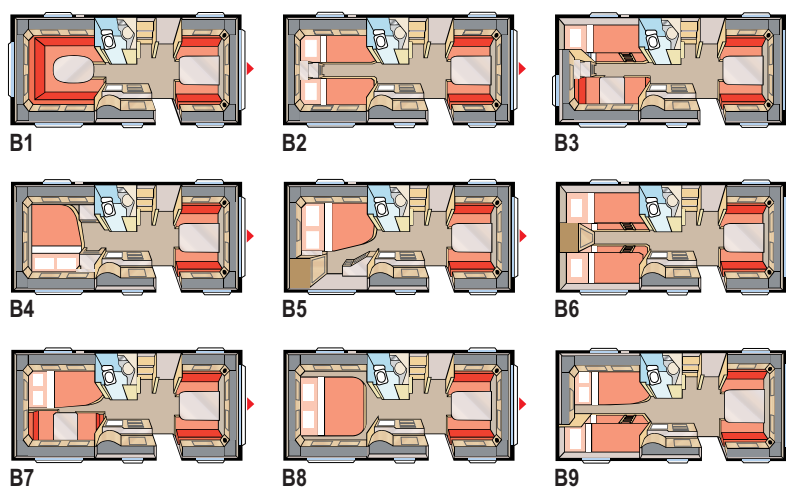
Ametist GLE



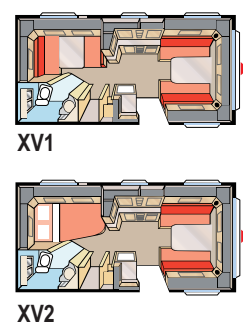
Smaragd XL



Smaragd GLE



Briljant XL



De delar med sig av sina erfarenheter

För snart halvtannat år inledde Kabe ett samarbete med Caravan Club i syfte att ytterligare förfina Kabes husvagnar och husbilar.

Med jämna mellanrum träffas en arbetsgrupp på tio personer – fem från Caravan Club och fem från Kabe. Syftet är att få höra användarnas synpunkter på husvagnarna och husbilarna, och att diskutera framtida förbättringar.

– Det här är ju campare med väldigt stor erfarenhet, så deras synpunkter är väldigt viktiga, säger Kabes vd Alf Ekström. Och dessutom använder de ju sina fordon året runt, så de vet verkligen vilka krav som ställs för att sakerna ska fungera!

Mycket handlar det om små, praktiska lösningar som kan göra campinglivet lättare. – Det är till exempel "caravanarnas" förtjänst att vi numera har

en soppåhållare av plast i stället för en trådkorg, säger Maud Blomqvist som basar för Kabes ritkontor. Och när vi ändå höll på att förbättra den detaljen, så införde vi två sopkärl så att man kan sortera sitt avfall i vagnen.

Ännu bättre belysning över köksbänken, fler 230 V-uttag i köket och större avställningsytor är andra detaljförbättringar som är resultatet av Kabes samarbete med Caravan Club. Men det handlar inte bara om praktiska detaljer, utan även om känslan inne i vagnen:

– Det var vid ett av våra möten som det framfördes synpunkter på att våra tvättrum kändes lite "kala" fortsätter Maud Blomqvist, och resultatet ser vi i 05:orna som ju har



mycket mer trä i tvättrummet.

Men Caravan Club-representanterna får även agera bollplank åt Kabes personal.

– Vi kan testa våra idéer på dem, avslutar Maud Blomqvist. Och på så sätt får vi en check på att vi har tänkt rätt.

Samarbetet med Caravan Club ser alla berörda parter som mycket värdefullt, och det kommer därför att fortsätta – allt för att göra den bästa husvagnen ännu bättre!



Tio personer – fem medlemmar från Caravan Club och fem ansvariga från Kabe – utgör den grupp som arbetar för att ytterligare förfina Kabes husvagnar och husbilar. Diskussionerna förs i en gemyttlig anda av samförstånd.

Ett säkert erbjudande



Vårt bidrag till en säkrare fritid

Uppgradera Ditt gasolsystem till dagens säkerhetsstandard.

Köp en modern läckindikator och en ny regulator i vår så får Du en gasolslang med pressadeanslutningar **GRATIS!**

1x gaslox™ läckindikator	550.-
1x regulator 30 mbar	155.-
1x gasolslang monterad	152.-

Ordinarie pris	857.-
Du betalar bara	680.-
och DU SPARAR	177.-

Kontakta Din tillbehörsbutik!

Erbjudandet gäller t.o.m. maj 2005

Distribueras av:

KAMA
FRITID

E-post: mail@kamafritid.se
Hemsida: www.kamafritid.com



SLANGAR

Av gummi, plast och metall. För vatten, tryckluft, ånga, olja, ventilation, svetsning, livsmedel, avgaser och brand.

SLANGTILLBEHÖR

Tryckluftskopplingar, TEMA, klokopplingar, syrafasta slangnipplar, hydrauliskopplingar, kamlock, klämbackskopplingar. Kulventiler, skjutventiler, brandarmatur, ABA och typ PA-RI slangklämmor eloxerade och syrafasta.

TRANSMISSION

Kilremmar, kilremskivor, klämbussningar, plana drivremmar, remlås och remvax.

GUMMI-PLAST

Gummiduk med och utan inlägg i alla kval. svampgummi och lister med och utan klister. Olika plaster i halvfabrikat plattor och rundstavar.

PACKNING-, KEM./TEKN., TORKMATERIAL

Tesnit och Klingersil högtrycksplattor, boxpackningar, LOCTITE, PERMATEX, CRC, MOLYKOTE, PLASTIC-PADDING, BOSTIK.

TEKNISKA TÄTNINGAR

O-ringar, axeltätningar, V-ringar, X-ringar, avstrykare, gummi-stälbrickor. KALREZ® och ZALAK® O-ringar.

Lundgrens
SVERIGE AB

GÖTEBORG • MALMÖ • STOCKHOLM • SKELLEFTÅ

www.lundgrenssverige.se

PÅ TUR MED KABE

Husvagnsmässor i all ära, men det är främst "de redan frälsta" som söker sig till dessa tillställningar. För att bredda husvagnsintresset, satsar nu Kabe även på andra vägar ...

– Redan i fjol var vi några tillverkare och importörer som ställde ut ett urval husvagnar och husbilar på den internationella rese- och turistmässan TUR i Göteborg, berättar Johan Skogeryd som är försäljningsansvarig på Kabe. Men då fick vi bara ställa ut under de två sista dagarna, som är öppna för allmänheten, och vi hade bara några timmar på oss att flytta in efter det att några utställare som enbart vände sig till branschfolk hade flyttat ut.

Men i år blir det annorlunda. Nu får Kabe (och övriga husvagns- och husbilsföretag) visa upp sina produkter under alla de fyra dagar som TUR-mässan är öppen för allmänheten.

Och att kunna presentera rullande fritidsfordon på den här typen av mässa tycker Johan Skogeryd är mycket viktigt:

- En del av besökarna i fjol hade förvisso minnen av husvagnsseminstrar för länge sedan, men för många var det en överraskning hur långt utveck-

lingen hade gått. Och för de allra flesta var det en totalt ny upplevelse att bekanta sig med husvagnar och husbilar. "Tänk, man kan ju både laga mat och sova i dem", var faktiskt en kommentar jag hörde ...

Totalt kommer husvagns- och husbilstutställarna i år att disponera 2 500 m² och den här gången ska det i varje fall från Kabes sida bli en elegantare presentation, lovar Johan Skogeryd.



Svenska Mässan i Göteborg är värd för den årliga rese- och turistmässan TUR. Intresset för husvagnar och husbilar var i fjol stort, och för många besökare var mötet med rullande fritidsfordon en verklig aha-upplevelse.

TUR 2005 ÄGER RUM I SVENSKA MÄSSAN I GÖTEBORG, OCH ÄR ÖPPEN FÖR ALLMÄNHETEN DEN 19:E OCH 20:E MARS.

NYTT DESIGN

forum
Oanade variationsmöjligheter
Flyttbar front • 350 cm djup

alpha
• Härligt ljus och rymd med höga fönster
• Integrerade och justerbara ventilationsöppningar i fronten

AMBASSADÖR ALPHA

COMMODORE ALPHA

for all caravans
Isabella

KAMA Fritid AB
Box 114 . 560 27 Tenhult . tel. (036) 353700
För besked om närmsta återförsäljare

www.isabella.net
www.kamafritid.com

Kurt Blomqvist och Kabe: 50 ÅR MED HUSVAGN



Den har ju berättats åtskilliga gånger, historien om hur den unge Kurt Blomqvist inför familjens semester 1958 byggde sin första husvagn. Men egentligen började det hela tre år tidigare, närmare bestämt år 1955.

– Under min tid i Linköping hade jag en kollega som på sin fritid importerade engelska Sprite-vagnar, berättar Kurt.

Trots att Kurt lämnat Linköping för Jönköping bibehöll han kontakten med sin forne arbetskamrat, vilket ledde till att han blev husvagnsåterförsäljare på fritiden.

Samarbetet blev dock inte långvarigt, men Kurt hade i alla fall fått upp ögonen för husvagnen och dess möjligheter ...

I slutet av 1950-talet levde familjen Blomqvist – Kurt och Berit samt dottrarna Anita och

Maud – ett lugnt medelklassliv. Man skaffade sig villa, och man åkte på semester. Mestadels bodde man då på vandrarhem eller i tält.

Men när man började planera semestern 1958, framförde både hustru och döttrar önskemål om att få fira semestern i dåtidens nymodighet på de svenska vägarna – alltså i en husvagn. Men pengar saknades för ett husvagnsinköp, så enda möjligheten var att bygga en själv.

Garaget vid villan fick bli verkstad, och hela familjen var delaktig i projektet.

Under senvinterns och vårens kvällar och helger växte en liten husvagn fram. Men litenheten till trots, så blev vagnen något för stor för att kunna rullas ut genom garageporten! Det blev till att sära på chassi och kaross, bära ut karossen

och rulla ut chassiet och sedan montera samman vagnen igen. Tre veckor var det kvar till semestern, och det var endast några smådetaljer kvar att göra ...

Men en granne fick syn på den i stort sett färdiga vagnen, och blev så förtjust att han på stående fot frågade om han fick köpa den.

– Budet var lockande, berättar Kurt, och något senare kunde jag glädjestrålande gå in till familjen och berätta att nu fanns det pengar till en bekväm hotellsemester i stället för att behöva åka omkring i husvagn.

Men reaktionen blev inte den förväntade. I stället för glädjescener blev det gråt och tandagnisslan, för resten av familjen hade verkligen sett fram emot att få semestra i husvagn! – Så det enda alternativet var att lova dem att bygga en ny husvagn på de tre veckor som stod till förfogande, säger Kurt och suckar lite vid minnet.

Nu började en hård kamp med tiden men efter en enorm arbetsinsats, dag och natt, stod den nya vagnen färdig inför den första semesterdagen.

– Ja, riktigt klar var den förstås inte, avslöjar Kurt, så både material och verktyg stuvades in bland den övriga semesterpackningen. Så medan resten av familjen njöt av ledigheten på olika campingplatser fick jag bygga vagnen färdig.

Även denna vagn såldes, men Kurt hade fått blodad tand och var helt på det klara med att han skulle fortsätta bygga husvagnar. Och därmed var grunden lagd till det som skulle komma att bli Sveriges mest betydande husvagnsindustri.

Semesterresan hade ju dessutom medfört att man nu hade större erfarenhet av hur husvagnslivet fungerar, och hur en husvagn borde vara konstruerad.

Hösten 1958 började så projekteringsarbetet för den vagn som skulle komma att kallas Kabe Komet 250, och den första serien på åtta vagnar var färdig till säsongen 1959.

Kabe Komet 250 var, precis som Kurts första vagn, liten och lätt. Priset var satt till 3 800 kronor, mottagandet blev mycket positivt och efterfrågan betydligt större än väntat.

Garaget fick utökas och det blev nödvändigt att ta hjälp utifrån. Men i hantverkartäta Småland var det inte svårt att



hitta villiga leverantörer. Dessa fick leverera delar till fem vagnar i taget, och sedan skedde slutmonteringen i det Blomqvistska garaget.

Det finns flera episoder från den här första tiden, som visar hur hektiskt det kunde vara, och Kurt berättar dem gärna. Som till exempel den gången då han var på väg till en mäsia i Malmö med en prototypvagn ...

Tiden var knapp, för vagnen hade inte blivit färdig förrän klockan fem på morgonen. Mässan skulle öppna några timmar senare och vagnen – Komet 280 – skulle vara huvudattraktionen i Kabe-montern.

Efter en kopp kaffe bytte prototypbyggaren Kurt Blomqvist om till leverantören Kurt Blomqvist och satte sig bakom ratten.

– Med hjälp av åtskilliga koppar kaffe kom vi – vagnen och jag – fram till Malmö utan några problem. Men i den skånska metropolen fanns spårvag-

nar och spårvägsspåren, i kombination med gatstensbeläggningen, gjorde färden minst sagt guppig den sista biten.

Plötsligt såg Kurt i backspejeln att vagnen stod på tvären!

– Jag stannade till vid trottoarkanten och gick ut för att se vad som hade hänt, fortsätter han, och döm om min förvåning när jag upptäckte att karossen stod lös på chassiet.

I brådskan hade man glömt att bulta fast karossen, och det enda som hållit den på plats var lite tätningssmassa. Men Kurt vred karossen rätt igen, och hann köra in vagnen i mässhallen strax innan utställningen skulle öppnas.

En presentning på vagnen hade Kurt, framsynt som alltid, redan på den allra första semesterresan riggat upp för att få en skyddad utomhusplats.

Några år senare gick husvagnsresan till Danmark, och i Vejle fick Kurt höra berättas att det där skulle finnas ett litet företag som tillverkade tält – kallade Isabella efter den väl-

ORDERSEDEL Nr. _____

Undertecknad (fullt namn) Herr Kurt Blomqvist
beställer härmed av **Ingenjörfirman KABE**
Lindögatan 14, Jönköping. Tel. 034/27374

Ant.	Varening	Kronor
1	Husvagn KABE KOMET typ 250 L. nr 160	4000.-

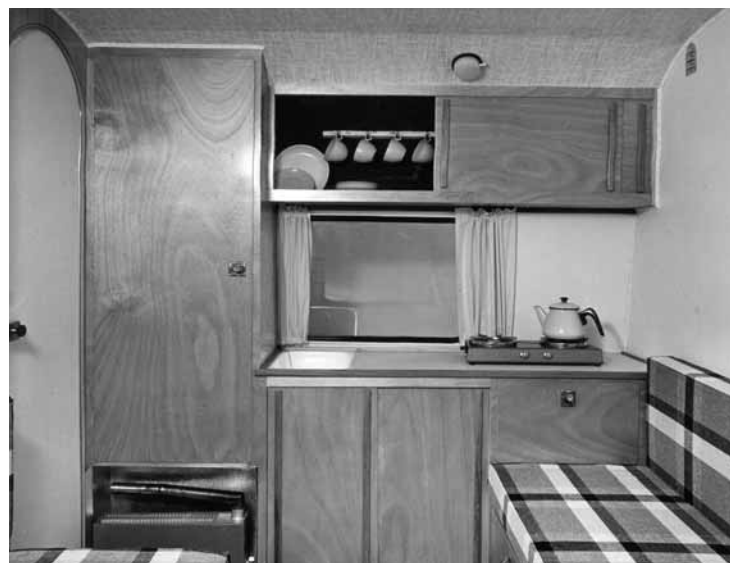
Kälvellärg: Blå
Elspänning: 6 V
Överbödd: X
Nummerplåt, monterad Nr _____
Förtält/Saltak Med monteringsbeslag _____
Kulskydd, förkromat _____ årsmod. _____
Dragonordning för _____

Kronor: Ingen 4000.-
Varuskatt: Ingen 0.-
Summa kronor netto: 4000.-
Handpenning enl. särskilt kvitto _____
Att betala vid leveransen mot särskilt kvitto: 1800.-
Att betala enl. separat avbetalningskontrakt: 2200.-

Leverans fritt: Bjuv den 5.8.62
Husvagnen levereras besiktigad och körklar.
Skatt och ev. försäkring betalas av köparen.

Ovanstående godkännes:
Bjuv den 5.8.62
Kurt Blomqvist
Tel. 20418 (Hälsöby)
Postadress: Bjuv

Titel eller yrke _____
Beställningsadress: Hantverkareg. 4 Postadress: Bjuv
31 nr. 308 7-0



kända Borgward-bilen – som var speciellt avsedda att monteras på husvagnar.

Kurt sökte upp den ett par år äldre Søren Odgaard för att köpa ett förtält till sin husvagn. Men som så ofta i Danmark blev det inte bara en snabb affär, utan de båda herrarna började prata om husvagnar och om andra gemensamma intressen. Och Kurt berättade om sin verksamhet ...

Mötet slutade med att Kabe blev svensk generalagent för danska Isabella, och på den vägen är det fortfarande – trots att inte ett enda papper skrivits. Ett handslag ska väl räcka, tyckte de båda entreprenörerna!

Men redan ett par år tidigare hade Kurt besökt en stor husvagnsutställning i Tyskland, och där hade han lagt märke till en gasoldriven värmekamin med namnet Truma.

– Den tyckte jag skulle passa utmärkt i mina vagnar, berättar Kurt, och jag började tala med en representant för tillverkaren.

Under samtalets gång utvecklades så tanken att Kabe skulle bli svensk generalagent för Truma, men villkoret var att man från början beställde 200 värmepannor.

– Jag visste inte ens om jag någonsin skulle komma att bygga så många husvagnar, fortsätter Kurt, men jag tyckte det var värt ett försök!

Väl hemma i Sverige igen började försäljningsansträngningarna, men den här gången

var det faktiskt mera turen än Kurts målmedvetenhet som ledde till framgången.

– Televerket hade länge fått kritik för att deras linjearbetare fick nöja sig med i stort sett ouppvärmda manskapsvagnar, säger Kurt. Men så fick de höra talas om Truma-värmaren.

Efter ingående tester gav Televerket klartecken för användning av den nya värmepannan. Kabe fick en beställning på 500 värmepannor, och föga hade väl det tyska företaget anat att deras produkter skulle få en så flygande start i Sverige ...

Fram till 1963 hade husvagnstillverkningen – Kurt och hans medhjälpare hade totalt tillverkat 161 vagnar – skett helt på fritiden, men nu kände Kurt att tiden var mogen att bli husvagnstillverkare på heltid.

– "Vilken djävla idiot du är" sade min chef Faxén när jag sa upp mig berättar Kurt. "Men", fortsatte Faxén, "det är skönt att det fortfarande finns sådana som du här i Sverige!"

Så Kurt satsade på "en osäker tillvaro", som han själv kallar det, och Kabe Husvagnar AB bildades. Hustru Berit skötte kontor och ekonomi, medan Kurt själv åkte som en skållad råtta mellan olika leverantörer, kunder och mässor på dagtid, för att på kvällar och nätter bygga de beställda husvagnarna.

– Förhoppningarna om att det skulle bli lättare när jag

hade bara ett jobb slog helt fel, konstaterar Kurt. I stället blev det tvärt om!

Det blev därför nödvändigt att anställa en medarbetare, och valet föll på Sören Nilsson som drygt fyrtio år senare fortfarande arbetar vid företaget!

Under det första "självständiga" året introducerade Kurt Brillant-modellen, som var den första Kabe-vagn som bar ett ädelstensnamn. Planlösningen var lite okonventionell, men absolut familjevänlig, med en stor sittgrupp baktill och en mindre grupp i det främre högra hörnet och ett tvättrum i det vänstra.

1964 började tidningen Motor med regelrätta tester av husvagnar, efter att man i många år hade skrivit mer eller mindre regelbundet om detta nya fenomen.

Den vagn som fick äran att vara första testobjekt var en Komet 280 de Luxe, och mannen som genomförde testen hette John Wilthorn.

John Wilthorn, utbildad ingenjör, var på den tiden teknisk konsult i Motormännens Riksförbund, men han hade även en på den tiden unik husvagnserfarenhet. Då John Wilthorn började bo i husvagn var dessa ytterst primitiva, och han fick själv försöka bygga värmelanläggningar, dubbla fönster och mycket annat som vi idag ser som självklarheter.

– Men även Kabe hade ju dubbelfönster, kommer Kurt



ihåg. Vi köpte glasfönster med aluminiumram från England och på insidan av aluminiumramen monterade vi ett extra glas. Det var mycket handarbete med varje enskilt fönster, så det var tur att tillverkningsvolymen inte var så stor på den tiden!

Omdömet i testen blev mycket gott, vilket naturligtvis bidrog till att ytterligare öka intresset för den nya husvagnstillverkarens produkter.

Kurt och Kabe har ju alltid varit tidiga med nya idéer, och redan till säsongen 1966 kunde man presentera en vagn – Brillant Långbädd – där den bakre sittgruppen var så stor att man inte behövde fälla ned bordet för att bädda utan kunde utnyttja sofforna (190 cm långa) som separata långbäddar.

1966 var också det år som Brillant-vagnarna fick fönster i entrédörren – något som ju nära 40 år senare blivit högsta mode i riktigt exklusiva husvagnar!

Slutet av 60- och början av 70-talet var en expansiv period i Kabes historia.

För att kunna fortsätta växa inköpte Kurt den angränsande tomten, där ytterligare en fabrik på 1 500 m² byggdes 1969. Den nya fabriken var uppförd i lättbetong, och var både ljus och luftig. Produktionsytan var dessutom en av de allra största inom hela den europeiska husvagnsindustrin. Till den nya fabriken skulle även kontoret, som i ett par år varit inhytt i ett antal hopkopplade byggbodar, flyttas.

– Precis innan flytten hade jag besök av en av våra leverantörer, berättar Kurt med den sedvanliga glimten i ögat, och han skulle komma tillbaka tre dagar senare.

Men förvåningen hos leverantören var stor, när han inte hittade till kontoret utan Kurt fick visa honom till den nya fabriken.

– Med hjälp av en kranbil hade vi flyttat hela kontoret, med möbler och allt, på bara en

enda dag, fortsätter Kurt.

Till den så kallade "Ohoj-utställningen" 1971 i St. Eriksmässans lokaler i Stockholm, hade Kurt tagit fram en verklig publikmagnet – världens första husvagn i två våningar.

Dubbeldäckaren var baserad på Kabes största modell, Diamant, och planlösningen i bottenvåningen var i stort sett bibehållen. Men där garderoben hade sin plats, gick i stället en trappa upp till ovanvåningen. Där uppe fanns ett rejält tilltaget sovrum med bäddsoffa för två, och en lika rejält tilltagen solterrass.

Som så många gånger förr, var även denna prototyp klar precis innan mässan skulle öppnas, och färden från Tenhult till Stockholm blev ett litet äventyr.

– Jag krokade på den 370 centimeter höga vagnen bakom min gamla Mercedes och på kvällen gav jag mig iväg norrut, berättar Kurt. Och hur mycket vagnen vägde, vågar jag bara inte tänka på.

I inte alltför hög hastighet – vagnen var ju både tung och vindkänslig – gick resan norrut utan större bekymmer.

– Men i trakten av Norrköping var det stopp, fortsätter Kurt. För där stod polisen!

– "Vi har fått en rapport från Luftfartsverket om att du bländar flygplanen", skämtade polismannen som stoppade mig, och syftade naturligtvis på att bilens strålkastare pekade nästan rakt upp i skyn.

Men polismannen kunde inte dölja sin nyfikenhet för den underliga skapelsen bakom Mercedesen, och snart fick Kurt demonstrera vagnens alla finurliga finesser.

– "En sådan här vagn skulle inte vara dum att ha", konstaterade polisen innan han lät mig fortsätta färden med en uppmaning att ta det försiktigt, fortsätter Kurt.

Minst lika positivt blev mottagandet på Ohoj-utställningen, och trots att det stod hela

forts. på nästa uppslag





48 000 kronor på prislappen (tre gånger så mycket som för en normal husvagn) var det många som visade sitt intresse.

– Något mer än en prototyp blev det dock inte av det projektet, avslutar Kurt, men bygget gav oss mycket värdefull erfarenhet.

Till modellåret 1973 gjordes toppmodellen, Diamant, om radikalt. Bredden ökades till 225 centimeter, och gasolkofferten var lika bred som vagnen.

Men utseendemässigt kändes vagnen framför allt igen på att den främre delen av taket hade höjts, vilket naturligtvis gav en luftigare samvarodel. Här fanns plats för både en soffa, placerad mot frontgaveln, ett bord med glasskiva och två bekväma fätöljer.

På vänster långsida fanns en separat frukostgrupp, och köket var synnerligen välutrustat.

På tvären längst bak i vagnen, och över hela vagnens bredd, fanns hygienavdelningen med bland annat separat dusch-kabin!

”Slöseri med utrymme”, tyckte en del av dåtidens förstasigtpåare, och Kurt tillstod på den tiden att vagnen kanske var en av hans mindre lyckade kreaturer.

Men drygt trettio år senare är ju denna typ av hygienavdelning mycket uppskattad och återfinns i åtskilliga Kabe-modeller, och sittgrupp med separata fätöljer har Kabe använt sig av i flera olika vagnar.

Kabe Diamant i 1973 års upplaga var alltså trettio år före sin tid, och sett i det perspektivet var den inte en av de min-

dre lyckade modellerna utan den kanske allra mest framtidsförutspående ...

Den finländska marknaden borde vara intressant, menade Kurt. Dels var husvagnsförsäljningen god, dels var de finländska köparna redan bortskämda med inhemska vagnar av hög kvalitet. Men höga tullar gjorde att import i någon större skala var helt omöjlig.

– Den enda möjligheten att ta sig in på den finska marknaden var att starta en egen tillverkning, säger Kurt. Och det gjorde vi, tillägger han lakoniskt ...

Tillsammans med Johnny Reinboth, som hade varit chef för ett av de finländska flygbolagen, grundade Kurt 1975 så bolaget KAFI (en förkortning för Kabe i Finland). Kafi-fabriken byggdes i Teuva, en liten plats ganska otillgängligt belägen inne i landet.

– Men platsen var vald med omsorg, fortsätter Kurt. För i Teuva fanns möbelindustri med snickerikunniga människor, och där låg också Finlands Träsnickerskola. Så vi bedömde att det skulle vara lätt att hitta arbetskraft till den mest kvalificerade delen av husvagnstillverkningen – till inredningssnickeriet.

Kafi byggde förstås kvalitetsvagnar som till utseendet påminde om sina svenska förebilder – det röda dekorfältet var dock ersatt med ett grönt – och man fick snabbt fotfäste på den kräsna finska marknaden.

Men Finland har ju i alla tider fört en protektionistisk politik med restriktioner för att, på olika sätt, värja sig mot utländ-

ska intressen. Detta medförde bland annat att Kurt endast tilläts äga 20 % av det egenstartade företaget.

– Med så liten ägarandel blev det helt enkelt för svårt att utöva inflytande och styra företaget åt rätt håll, konstaterar Kurt. Så när Solifer 1979 lade ett bud på hela Kafi tyckte jag det var lika bra att sälja företaget.

Engelska husvagnar och engelsk husvagnsindustri har hela tiden funnits i bakhuvudet hos Kurt, och det var ju också som återförsäljare för Sprite som han en gång började sin husvagnsbana. Vid flera tillfällen har Kurt också gjort olika satsningar för att komplettera Kabes sortiment med engelska produkter.

Det första försöket gjordes redan 1971, då han lanserade två modeller av fabrikatet Lynton. Modellerna var specialbeställda av Kabe, med till exempel Sverigeanpassad cellplastisolering och dubbelfönster, och de kunde säljas till förhållandevis låga priser.

Av olika skäl – bland annat gick väl inte Sverigeanpassningen så bra som önskvärt vore – varade detta samarbete endast en säsong och till 1972 bytte man till, likaledes engelska, Colchester. Tre modeller introducerades, alla med specialanpassning för Skandinavien. Men inte heller Colchester lyckades så bra med sin specialanpassning att vagnarna passade in i Kabes sortiment, och samarbetet varade i endast två säsonger.

Behovet av billiga kompletmentvagnar fanns dock kvar, och 1976 gjorde Kurt ytterligare ett engelskt försök. Vagnen hette Nordica 470, och den till-

verkades av Sun Seeker Caravans. Även detta blev dock ett kort äventyr ...

Slagordet i 1977 års reklam var ”Kabe – vagnen för alla årstider”, och man tryckte speciellt på vagnarnas kvalitet, på den noggranna kontrollen och på företagets mångåriga erfarenhet. Samtidigt betonade man att man enbart använde de bästa material och komponenter som stod till buds på marknaden.

Tidningen Motor avslutade helt följdriktigt också en test med orden: ”Utan tvekan kan Kabe Safir kallas för de europeiska husvagnarnas Rolls Royce ...”

”Husvagnarnas Rolls Royce” var också rubriken på Kabes annonser under 1979 (man använde dessutom reklambilder med en RR framför en Kabe Safir), men liknelsen var kanske inte så lycklig ur alla synpunkter. Förvisso höll en Kabe en hög kvalitet, och den gjorde det definitivt för mindre pengar, men rubriken gav säkerligen Kabe-vagnarna en alltför exklusiv stämpel – en RR är ju oundgänglig för de flesta. (Att dessutom den brittiska biltillverkaren hade synpunkter på användandet av deras varumärke i reklamerna, är en helt annan historia ...)

För att i lugn och ro kunna utveckla framtidens husvagnar, byggde Kurt i mitten av 80-talet upp en separat utvecklingsavdelning.

– Tidigare hade vi haft konstruktion och utprovning utspjutt på flera olika ställen inom fabriksområdet, berättar Kurt, men detta var en lösning som varken var rationell eller gynnade kreativiteten.

På de nästan 1 100 kvadratmetrarna fanns bland annat en konstruktionsavdelning på 100 m², en utvecklingsavdelning på 200 m², en provningshall för gasolapparater och mycket mer. Dessutom fanns en separat klimatkammare, där vagnarnas vinteregenskaper kunde utvärderas.

Bara den tekniska utrustningen hade kostat runt en halv miljon kronor, och som den ingenjör Kurt är hade han naturligtvis sett till att den var av modernast tänkbara slag.

– Vi hade till exempel bättre möjligheter att mäta säkerhetsventilationen i vagnarna än vad Bilprovningen hade, säger Kurt inte helt utan stolthet.

I samarbete med Volvo konstruerade Kabe redan 1983 sin första husbil.

– Vi hade ju inrett en hel del husbilar efter köparnas egna önskemål, förklarar Kurt, så vi trodde tiden var mogen för en serieproducerad husbil

byggd med Kabes beprövade teknik och kvalitet.

Den 6,4 meter långa bilen var baserad på Renault Master T-35, och fick helt följdriktigt namnet TravelMaster.

– Till skillnad från de importbilar som dominerade marknaden var ju TravelMaster konstruerad för att kunna användas året runt, förklarar Kurt, och isoleringen var precis lika bra som i våra husvagnar.

Även denna gång var dock Kurt och Kabe lite väl tidigt ute, och det är en överdrift att påstå att husbilen blev någon större succé. Men även om antalet tillverkade bilar var litet, så fanns TravelMaster – och ett par andra husbilmodeller – kvar i modellprogrammet nästan hela 80-talet ut.

Efter att ha drivit sitt företag i tjugo år, tyckte Kurt att det var tid att introducera Kabe på börsen, och då på den så kallade OTC-listan.

Kurt såg av flera skäl detta som en nödvändighet: För det första förväntade han sig att företaget skulle fortsätta sin expansion, och att en ökad tillgång till riskvilligt kapital därför skulle vara önskvärd, och för det andra innebar den nya ägandeformen att en kommande generationsväxling skulle bli mer lätthanterlig.

Introduktionen skulle också ge de anställda möjlighet att köpa in sig i företaget, och Kurt menade att ett delägarande skulle öka engagemanget hos de anställda vilket skulle förbättra både anda och effektivitet.

– Sedan hoppades jag förstås också att publiciteten kring børsintroduktionen skulle vara bra för både Kabe och för branschen, avslöjar Kurt.

Intresset var enormt, och totalt anmälde 90 000 människor sitt intresse. Av de anställda på Kabe var det inte mindre än 70 procent som tecknade sig för att bli delägare i sin egen arbetsplats.

Experiment med sandwichteknik hade ju Kurt börjat tidigt med – tvåvåningsvagnen från 1971 ingick ju i de försöken – och samma år (alltså 1971) började han bygga golven med denna teknik.

Till 1985 års modeller ansåg så Kurt att tiden var mogen att börja göra alla byggelement enligt sandwichmetoden, och den nya limpressanläggningen som nyligen hade installerats gjorde att kapaciteten nu fanns.

– Vi tyckte egentligen inte att det fanns några direkta nackdelar med den gamla metoden, förklarar Kurt det fak-

tum att Kabe var den sista svenska tillverkare som övergav träregeluppbyggnaden. Och vi ville vara säkra på att vi behärskade sandwichtekniken till fullo innan vi började använda den i serieproduktionen.

Komponenter och tillbehör hade Kurt redan tidigt börjat sälja. På 50- och 60-talen var det ju många som byggde sina egna vagnar, så efterfrågan på alla slags material var stor.

Åtskilliga var också de, som ville utrusta sin husvagn med allehanda praktiska prylar. Och Kurt, som inte bara var en driftig ingenjör utan också hade näsa för affärer, försåg Kabe-ägarna – och även andra – med de tillbehör de önskade.

För alla dessa blev Kabes tillbehörskatalog något av en guldgruva att hämta information ur.

Genom åren hade Kabe även blivit generalagent för en lång rad företag. Isabella förtält och Truma värmepannor har redan nämnts, men även tyska Cramer – tillverkare av bland annat spisar och gasolgrillar – hörde snart till de företag som Kabe representerade. Verksamheten växte.

– Men samtidigt var det lite känsligt att både vara husvagnstillverkare och generalagent för till exempel spisar, säger Kurt. För det var ju inte alla konkurrenter som ville köpa av oss ...

1987 bildades därför ett särskilt bolag, Kama Fritid AB, som skulle sköta agentverksamheten och även fungera som grossist gentemot landets husvagnsåterförsäljare.

För att kunna erbjuda lite billigare vagnar började nu Kurt åter att snegla på England. Men ett lika stort skäl var säkert att komma närmare den europeiska gemensamma marknaden.

Så hösten 1987 var det åter dags! Då tillkännagav Kurt att Kabe hade förvärvat samtliga aktier i engelska Fleetwood Caravans. Det mer än trettio år gamla företaget byggde vagnar med namn som Crystal, Cavalier, Garland – och Colchester!

Våren 1988 kunde Kabe presentera sin Crystal-serie på den svenska marknaden.

– Det är lätt att vara efterklok, konstaterar Kurt, och hade vi låtit bli att marknadsföra vagnarna under Kabe-namnet hade vi nog lyckats bättre på den svenska marknaden.

Crystal-serien blev därför inte långlivad – sista årsmodellen var 1992 – men Kabe behöll sitt engelska företag ett bra tag till. I början av 2000-talet sålde man dock häften av aktierna till slovenska Adria, och 2004 övertog Fleetwood helt av Adria.

Redan när Kurt ställde i ordning den första utställningshallen i Tenhult, visade han upp en liten specialvagn. Underdelen var en transportkärra, överdelen kunde användas som båt och ett tält som kunde resas på underdelen.

Kombinationen båt/husvagn fortsatte att fascinera Kurt, och som avkoppling till husvagnskonstruerandet och -byggandet arbetade han på att hitta en elegant lösning.

På våren 1968 kunde han så presentera Husvagnsbåten. Den eleganta skapelsen väckte stort uppseende, och den PR-sinnade Kurt såg till att den hamnade i åtskilliga tidningar.

På Nordiska Husvagnsmässan på Elmia 1985 var det dags för nästa marina projekt från Kabe. Då stal man hela showen med sin Seacamp – en trailerbar husbåt i aluminium som med en 60 hästars utombordsmotor och trailer skulle kosta under 150 000 kronor. Båten, som var en ren prototyp, kunde komma upp i en fart på 20 knop, och fyra personer skulle kunna bo bekvämt ombord.

Konstruktionen påstods ha god sjövärdighet, trots att man bara hunnit med en kortare provtur i Tenhultsjön. Men senare provkörningar på Vättern – med vattenskidåkare efter – bekräftade att så var fallet.

Royal-serien presenterades till modellåret 1991 som "Kungen bland husvagnar". Utvändigt skilde sig Royal-modellerna från de övriga genom en något annorlunda front och ett akterparti gjort i glasfiberarmerad plast.

Royal-vagnarna fick ett oväntat gott mottagande. Den planerade serien på 25 vagnar växte snart till 150, och de flesta vagnar var sålda långt innan de levererades till återförsäljarna.

1991 satsade Kabe också på att ta sig in på den tuffa tyska marknaden, och det var naturligtvis den höga kvaliteten och de goda vinteregenskaperna som var de främsta försäljningsargumenten.

– Vi var medvetna om att våra priser låg högt över de tyska tillverkarnas, erkänner Kurt, så några större antal räknade vi inte med att få exportera. Och att göra en enklare "exportversion" skulle strida helt mot våra principer.

Om vi inte lyckas till hundraprocent med det här modellprogrammet vet jag inte hur vi ska bära oss åt, konstaterade Kabes dåvarande marknadschef (och tillika Kurts svärson) Mats



Världens första i två våningar

VARLDENS första husvagn i två våningar visas i veckobelgen vid en utställning i Stockholm. Vagnen kommer från KABE i Tenhult. Som framgår av bilden är det en koloss, vars vikt man inte känner till. Den troliga vikten ligger omkring 1.700 kg. Det fordras alltså en stor kraftig bil för att klara den här vagnen. Det är ingenjör Kurt Högqvist och ritare Fieder Hums som konstruerat åket, som kommer att kosta 48.000 kr. Tvåvåningsversionen är uppbyggd på ett boggi-chassi och förefaller att vara en utveckling av den tidigare stora KABE-Diamant, som är en av marknadens största. I nedre planet finns alltså alla tekniska detaljer som köksdel och värmekällan m m. Värmen får man via en oljekamin. Ena änden har konventionell inredning med polyeterdynor medan den andra änden är mer påkostad i bästa salongstil med konstläderklädda vita svängfåtöljer och samma material i soffan. Intressantast är smellettid andra våningen. Dit leder en brant trappa, mer liknande en stega. Det är lågt i tak på andra våningen och en fullvuxen kan inte stå rak. Det är heller inte möjligt att sova i rummet. Från andra våningen leder också en dörr ut till en terrass, till vilken hör lätta trädgårdsmöbler som man behändigt flyttar ut om man vill sitta och sola sig. Vad skall man nu ha en så stor vagn till och finns det någon som anser sig kunna dra omkring med en sådan tung vagn utmed vägarna? – Vi har redan spekulanter, uppstår Fieder Hums. Vi har kört den lite grand efter en Mercedes, men bäst är det om man har en Landrover. De som visat intresse för nyheten kommer troligen att ha den för att kunna bo så nära badstränderna som möjligt. Det blir alltså ett alternativ till fasta sommarstugor. Visningen av vagnen på sockholmsutställningen torde bli en test på vilka förutsättningar det finns att få avsättning för denna rullande "sommarstuga" i två våningar.

Svensson när han presenterade 1992 års modellprogram.

Och det han syftade på var det nya FlexLine-systemet, som allt sedan dess varit ett av Kabes kännetecken, där köparen har möjlighet att i valfri karosstorlek välja en planlösning som perfekt passar den egna familjens behov.

Systemet är lika enkelt som genialt, och de ursprungliga fem varianterna har nu vuxit till det dubbla antalet.

En av de allra första underleverantörerna till Kabe, fönstertillverkaren Bertil Larsson i närbelägna Öggestorp, började snart tillverka egna husvagnar.

Men kring årsskiftet 1994/1995 – efter drygt trettio års tillverkning – hade företaget, som då drevs av Bertils två söner, kommit på obestånd och i januari 1995 var konkursen ett faktum.

I konkursboet ingick ett 80-tal nya vagnar och 25 begagnade vagnar. Dessutom fanns lagermaterial, reservdelar och – inte minst viktigt – både en kontorsfastighet och en industrilokal.

– Med tanke på hur marknaden såg ut tyckte vi det var olämpligt om tillverkningen skulle återupstå, konstaterar Kurt, och dessutom skulle produktionslokalerna passa oss utomordentligt. Vi hade nämligen fått en exportorder på

hela 300 manskapsvagnar!

1994 hade varit ett gott år för Kabe-koncernen. Omsättningen hade ökat med 40 miljoner kronor, och man hade uppvisat en vinst på sex miljoner.

– Redan tidigare hade jag sagt att jag skulle dra mig tillbaka när bokslutet åter visade positiva tal, säger Kurt. Och nu kände jag att det var dags. Dessutom skulle jag ju i februari 1995 fylla 70 år.

En så kallad head-hunter fick i uppdrag att leta fram en värdig efterföljare till Kurt. Det man i första hand ville veta var, vilka krafter "marknaden" kunde erbjuda, för att sedan jämföra dessa med vad som redan fanns inom koncernen.

Resultatet blev att svärsonen Alf Ekström den 1 juli 1995 kunde tillträda posten som vd för Kabe-koncernen, medan Kurt kunde koncentrera sig på arbetet som styrelseordförande.

Men som den innovatör Kurt alltid varit, inredde han ett eget ritkontor i gamla Öggestorp-fabriken "för att kunna skissa på nya projekt" ...

Tio år senare, och åttio år fyllda, har Kurt snart avverkat sitt femtionde år inom husvagnsbranschen. Under det halvsekle har han fått uppleva hur husvagnen utvecklats från 50-talets enkla

rullande masonitkojor till dagens flyttbara lyxstugor med all komfort, och han har själv på ett sätt som kanske inte någon annan i Sverige bidragit till denna utveckling

När man möter Kurt är det en avundsvärd vital pensionär man möter, en pensionär som njuter av livet – och av livets goda.

Trots att det är tio år sedan han överlämnade det dagliga ledarskapet till svärsonen Alf Ekström, är Kurt engagerat intresserad av både företaget och dess anställda. Det egna kontoret har han inrett i husbilsfabriken, där han syns arbeta flera dagar i veckan.

Sin post som styrelseordförande för Kabe-koncernen har han nyligen lämnat, men han sitter kvar som ledamot i styrelsen.

– Det kan vara dags att skola in lite yngre krafter, konstaterar Kurt skälmiskt.

För det kan knappast vara önskemålet om mer tid för någon hobby som fått honom att ta det steget:

– För mig började husvagnsbyggandet som en hobby och jag har haft förmånen att få arbeta med denna hobby – och dessutom kunnat försörja mig på den – under större delen av mitt yrkesverksamma liv!

Kabes husbilsutbud bredare än någonsin!



Travel Master WL är husbilen för dig som söker något alldeles extra. Bland annat hittar du en bänkspis med ugn i det välutrustade och funktionella köket.



Söker du lastutrymme i massor, är Travel Master MG modellen för dig!



Fasta långbäddar och en hygienavdelning, med separat duschkabin, som sträcker sig tvärs över hela bilen hittar du i Travel Master WT.

Funderar du på en TravelMaster från Kabe? Då ska du veta, att 2005 års modellprogram är mer omfattande än någonsin. Och de nyheter man presenterat, är verkligen intressanta ...

Kabes husbilstillverkning går tillbaka ända till 1983, så man har många års erfarenhet att falla tillbaka på. De första bilarna byggdes på chassier från Renault Master, och fick därför namnet TravelMaster. Numera används uteslutande Fiat Ducato som bas – i de exklusivare modellerna i kombination med ett lågbyggt chassi från AL-KO Kober – och alla bilar är naturligtvis utrustade med den nya och ännu starkare 2,8-litersmotorn på 146 hästkrafter.

WT-modellen är skräddarsydd för det ensamma paret, men det finns ändå möjlighet att då och då ta med ett eller ett par barnbarn på resan.

Sovavdelningen bjuder två rymliga enkelsängar, och längst bak i bilen finns samma generösa hygienavdelning som i Kabes TDL-husvagnar.

MG är "garagemodellen" i TravelMaster-serien – eller snarare modellerna, för MG kan fås med två olika dinetteralternativ bakom förarhyttens stolar. Och båda dinetteralternativen kan naturligtvis förvandlas till bädd, den gång man behöver mer än två sovplatser.

I "garaget" får en scooter –

idealisk för shoppingturerna och utflykterna – plats och ovanpå detta finns en skön, hela 140 centimeter bred, dubbelsäng i "fulllängd".

WL, slutligen, är efterföljaren till den omtyckta HI. Men genom finurliga förändringar – bland annat har köksavdelningen gjorts om helt – känns bilen nu ännu rymligare och luftigare.

Utrustningsnivån är naturligtvis hög, och den matlagningssintresserade kan glädja sig över att till och med en ugn ingår i standardutrustningen.

Den som är spekulant på en Kabe TravelMaster kan välja mellan fyra olika textilkombinationer och tre olika skinnkläds-lar, och en mängd extrautrustning gör det möjligt att skapa sin högst personliga husbil.

Alla Kabe TravelMaster byggs på det kraftigare Maxi-chassiet, med bland annat 16-tumshjul. Chassierna är dessutom anpassade för det svenska klimatet, med till exempel eluppvärmd vevhusventilation, förstärkt elsystem och extra värmesystem. Och naturligtvis ingår luftkonditionering i förarhytten i den rikhaltiga standardutrustningen.

KABES UNIKA HUSBILAR!

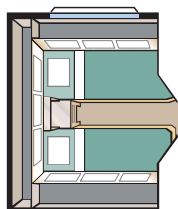
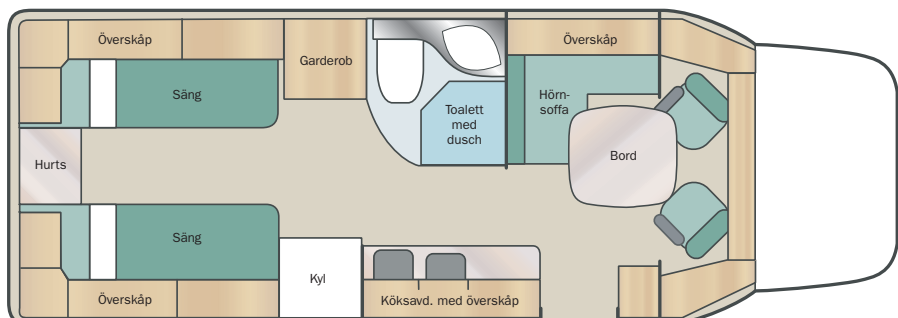


W-serien med lågbyggt chassi från AL-KO Kober.

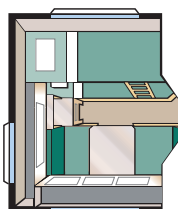


M-serien byggs på Fiat Maxi 18 chassi.

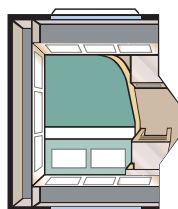
Travel Master WB



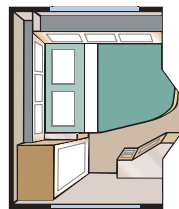
B2
2 x 1960 x 770



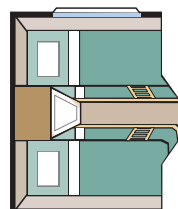
B3
2 x 1960 x 770
+ 1960 x 860



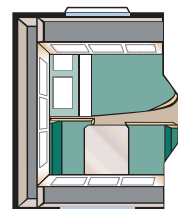
B4
1960 x 1290 / 1080
+ 1960 x 770



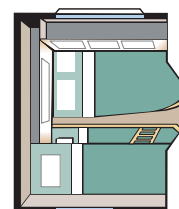
B5
1960 x 1400 / 1180



B6
4 x 1960 x 700

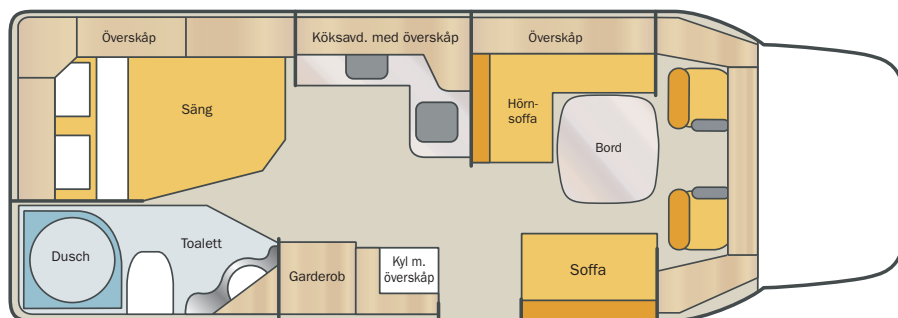


B7
1960 x 1290 / 1080
+ 1960 x 770

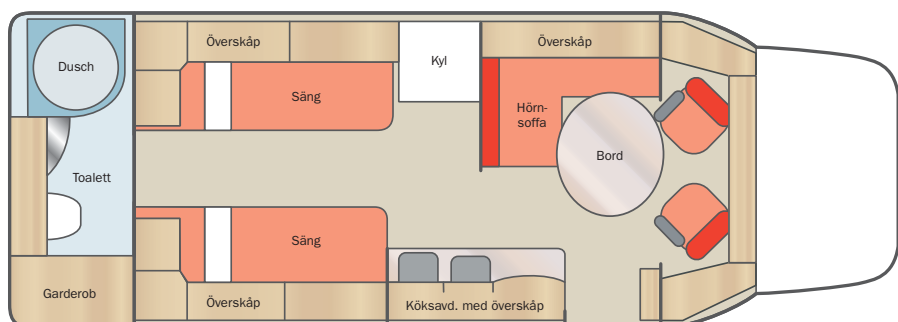


B9
2000 x 1380 / 1100
+ 2 x 1960 x 700

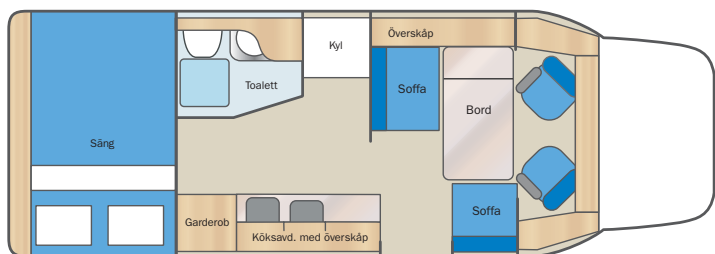
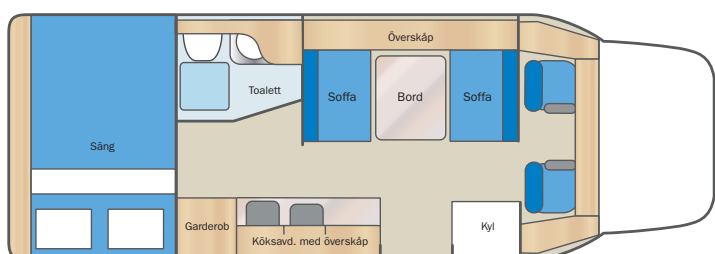
Travel Master WL



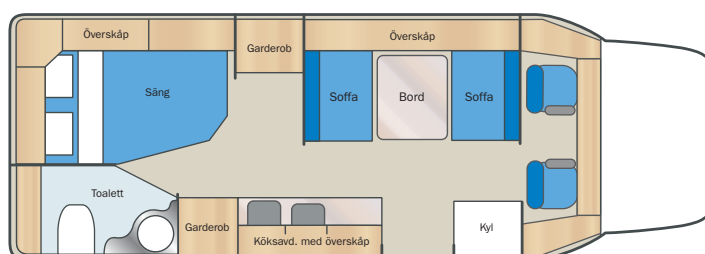
Travel Master WT



Travel Master MG



Travel Master MI



Agate



Amber



Cobolt



Jade



Chesterfield



Serengeti



Ocean

KLUBBEN FÖR TRAVELMASTER-ÄGARE



Klubbar för ägare till Kabe husvagnar har det funnits länge, och i flera länder. Men sedan snart ett år finns det en klubb även för ägare till Kabe husbilar.

– Eftersom det finns klubbar för många andra husbilmärken tyckte jag att det borde finnas en klubb även för oss som äger en TravelMaster, säger Björn Kjellberg som är ordförande i Kabe Husbilsklubb.

– Och medan jag funderade på hur en sådan klubb skulle

kunna vara uppbyggd, fick jag via kontakter reda på att det fanns ytterligare en person som tänkte i samma banor.

Sven Lagergren heter den andre mannen bakom Kabe Husbilsklubb, och i samband med Caravan Clubs husbilsträff under valborgshelgen förra året

träffades de två.

– Vi bestämde oss för att bjuda in TravelMaster-ägare till en träff i Hallstahammar i mitten av maj, fortsätter Björn, och till vår glädje var det ett femtiotal bilar som kom!

Klubben bildades, en interimstyrelse tillsattes och i slutet av september var det dags för det första årsmötet – som naturligtvis avhölls i Tenhult.

– Vi vill vara en klubb som värnar om kontakten mellan

medlemmarna, förklarar Björn. På våra träffar ska man till exempel kunna utbyta tips och goda råd, både när det gäller tillbehör till våra bilar och modifieringar man kan göra själv men även om trevliga resmål och bra övernattningsplatser.

Under hösten har man också besökt några av de Kabe-återförsäljare dit Kabes "Road Show" dragit, och på så sätt kunnat värva nya medlemmar till klubben.

– Eftersom våra medlemmar är spridda över hela landet är det naturligtvis svårt att arrangera träffar som alla kan komma till, avslutar Björn, så därför siktar vi in oss på att arrangera träffar på åtminstone tre olika ställen i landet varje år.

Kabe Husbilsklubb har i dag ett sjuttioal medlemmar,

Vill du veta mer om klubben? Titta då på:

www.kabe-husbilsklubb.se



Det första årsmötet hölls i Tenhult, och parkeringen utanför husbilsfabriken var välfylld.

MOVE CONTROL

REICH



Manövrera din husvagn säkert och enkelt med fjärrkontroll

CARAVAN MOVING DEVICE

Backningssystem Move Control

Med Move Control kan man på ett lätt och säkert sätt fjärrstyra manövreringen av husvagnen. Manöveregenskaperna är obegränsade då man kan köra framåt med båda hjulen, bakåt med båda hjulen och framåt eller bakåt med valfritt hjul. Monteringen är enkel utan att man behöver borra eller svetsa i chassit eller flytta på stötdämpare.

Hastighet: 3 km/tim beroende på däckstorlek.

Lutning: max 25 % med 1,2 ton husvagn.

Drift: 12V

Batteri: 12 V med minst 50 A

Drivning: Med drivrullar mot däcket.

Förbrukning: 15-60 A

Vikt: 27 kg.



KAMA FRITID

SÅ KÄNNIS LÅNGRESAN KORTARE

"Är vi inte framme snart", frågade vår då sexåriga dotter bara någon timme efter att vi anträtt sextiomilaresan för att besöka mormor och morfar. Och frågan upprepades sedan med jämna mellanrum under hela färden.

Serietidningarna höll henne förvisso sysselsatt några timmar, men den största delen av tiden fick vi ändå engagera oss i att hålla henne sysselsatt med annat. Hade vi levt i en annan tid hade vi kunnat lära henne hur man kunde se varifrån i landet andra bilar kom, men nu fick vi i stället ägna oss åt enklare lekar som att tävla om vem som såg flest röda bilar ...

Men i dag, när tv-tittarvanorna för många barn verkar ha kommit med modersmjölken, är det tveksamt om en så banal sysselsättning som den vår dotter fick stå ut med, skulle göra något barn nöjt.

Men det är ju inte bara tiderna som förändrats, utan även tekniken – och kanske framför allt prisnivån på de tekniska prylarna. Så nu är det både enkelt och ekonomiskt

överkomligt att ordna baksätesunderhållning som gör att långresan känns kortare. Att man dessutom kan använda sakerna när husvagnen eller husbilen står stilla, gör ju inte det hela sämre ...

Allra enklast (och billigast) är naturligtvis en liten svartvit tv, men mottagningen kan vara lite knepig i ett fordon som rör sig. Och hamnar man i något av de områden där det analoga marknätet stängts ned, så har man ju inte mottagning alls!

Nej, det får nog i första hand bli dvd-spelare som får svara för underhållningen, och hos din Kabe-återförsäljare kan du välja mellan ett par olika typer.

LTC DVD-171 är en spelare för mobilt bruk som drivs med 12 V batterispänning. LTC DVD-171 är avsedd för alla de vanliga formaten, och den klarar även att spela upp MP3-musik. Måste kompletteras med skärm, och passar kanske därför bäst att användas i husbilens vardagsrum, om man vill ha underhållning under körningen. LTC DVD-171 kostar ca 1.995 kronor.



Något dyrare (cirka 4.500 kronor) är den portabla spelaren från Dantax, som är försedd med en sjutums widescreen-skärm. Även denna spelare drivs med 12 V batterispänning, men både ett uppladdningsbart batteri och en nätadapter/laddare ingår i paketet. Även denna spelare klarar naturligtvis MP3-musik, och för att inte baksätesunderhållningen ska distrahera förare levereras den med två par hörlurar.

Dantax-spelare har även video- och ljudutgångar så att den även kan kopplas till husvagnens eller husbilens tv.



Dvd-spelare, med inbyggd skärm eller som kopplas till en separat skärm, gör att långresan känns mycket kortare för baksätesspassagerarna.

Din egen hälsokälla.

VATTENRENNARE CWP 5311

- Rent vatten direkt genom att öppna kranen.
- Tar bort lukt, smak och bakterier ifrån tankvattnet.
- Drivs på 12 Volt och har automatisk övervakning av vattenkvaliteten.

För ytterligare information:
Dometic AB • Torggatan 8 • 171 54 Soina
Tel 08-501 025 44 • Fax 08-501 025 98
info@dometic.se

Läs mer på WWW.DOMETIC.SE

Dometic **SEITZ** **CRAMER**

VI HAR EN BÄTTRE IDÉ

MECA BILDELAR
Behöver du reservdelar eller tillbehör till ditt fordon? Du hittar det i någon av våra 45 bildelsbutiker i Sverige. Vi har kunnig personal som snabbt hjälper dig till rätta. Våra produkter kommer från kända leverantörer som t.ex. Bosch, Brembo, Blaupunkt och Bosal.

MECA CAR SERVICE
Lämna din bil i trygga händer hos oss. Vi har den senaste tekniken och professionell utbildning för att ta hand om ditt fordon, oavsett om det gäller ett oljebyte eller ett motorhaveri. Meca har drygt 500 verkstäder anslutna till sitt koncept.

MECA TOOLS
Behöver du verktyg? Vi har allt från små enkla handverktyg, bilspecifika specialverktyg till stora "powertools" som t.ex. billyftar m.m. Verktygen hittar du antingen i våra butiker eller hos våra specialförsedda verktygsbussar.

MECA CVS commercial vehicle solutions
Är du yrkesverksam inom sektorn yrkestrafik? Vi har lösningarna för dig och/eller ditt företag. Vi har allt från t.ex. navigationslösningar, miljöförbättrande lösningar, arbetsmiljölösningar, logistiklösningar till totala konceptlösningar.

MECA

En produkt - Miljoner möjligheter
Gör som KABE - Samarbeta med Europas största producent av komfortprodukter.
Vi har det du söker!

RECTICEL
The passion for comfort

Recticel AB
Box 507
332 28 Gislaved
0371-84500

TRUCKPARTS
Biltillbehörsspecialisten

EGR **Carbox** **COBRA**
RAMSEY **DEEZEE**

Frontbågar och fotsteg till KABE Travel Master.
Finns hos din återförsäljare.